

# Key Account Manager (Neurology & Immunology)

Job ID  
REQ-10074264  
апр 02, 2026  
Венгрия

## Сводка

#LI-Hybrid

Terület 1: Nyugat-Magyarország + budapesti centrumok  
Terület 2: Kelet-Magyarország + budapesti centrumok

Két munkatársat keresünk Immunológiai és Neurológiai üzletágunk csapatába.

A szerepkör célja, hogy elérje az értékesítési célokat az adott ügyfeleknél. Felelős az értékesítési/üzleti terv kidolgozásáért és végrehajtásáért egy kijelölt ügyfélkör számára, vagy egy adott értékesítési program megvalósításáért, hogy hatékonyan támogassa a betegutakat, és megfelelően pozicionálja a Novartist és márkáit.

Ez a pozíció az Customer Team Leadnek (értékesítési vezetőnek) jelent.

## About the Role

### Főbb feladatok:

- Kiválasztott partnerekkel dolgozik együtt értékesítési és promóciós céllal.
- Hosszú távú, bizalomra épülő kapcsolatokat alakít ki kulcsfontosságú partnerekkel.
- Megérti az partnerek igényeit és elvárásait a siker érdekében.
- Meglévő ügyfelek céljaihoz igazított megoldásokat kínál.
- Elemzésre és lehetőségekre alapozva területi értékesítési terveket dolgoz ki.
- Rendezvényeket szervez a marketing/orvosi csapatokkal együttműködve, az üzleti stratégiák mentén.
- Azonosítja a potenciális partnereket, profilozza és szegmentálja őket, valamint naprakészen tartja a Novartis CRM adatokat.
- A Novartis termékeivel kapcsolatos technikai panaszok / nemkívánatos események / különleges esetek jelentése a beérkezéstől számított 24 órán belül.

### Alapvető elvárások:

- Egyetemi vagy főiskolai egészségügyi vagy természettudományi végzettség
- Magyar nyelv írásban és szóban egyaránt.
- Minimum 3 év KAM, értékesítési képviselői tapasztalat gyógyszeriparban.
- Csapatmunkára való képesség.
- Kiváló kommunikációs készség.

### Előnyös elvárások:

- Innovatív gyógyszeripari tapasztalat.
- Angol nyelvtudás.

### About Novartis Hungary:

Novartis is a leading pharmaceutical company renowned for its innovation. In Hungary, we pioneered the introduction of advanced cell and gene therapies. Our commitment to research and development spans a wide range of therapeutic areas, including oncology, chronic conditions, and rare diseases. We take pride in being a proactive partner, contributing to the advancement of healthcare solutions.

As a global pharmaceutical leader headquartered in Switzerland, Novartis is among the largest pharmaceutical companies in Hungary. Our mission is to lead in delivering innovative medicines to patients across the country. We are dedicated to fostering a dynamic work environment that promotes personal development and professional growth.

### Commitment To Diversity & Inclusion:

*We are committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams representative of the patients and communities we serve.*

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион  
International  
Business Unit  
Marketing  
Место  
Венгрия

Сайт  
Budapest  
Company / Legal Entity  
HU02 (FCRS = HU002) Novartis Hungary  
Functional Area  
Продажи  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
Regular (Sales)  
Shift Work  
No

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.

Job ID  
REQ-10074264

### **Key Account Manager (Neurology & Immunology)**

[Apply to Job](#)  
Job ID  
REQ-10074264

### **Key Account Manager (Neurology & Immunology)**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://novartis.ru/ru-ru/careers/career-search/job/details/req-10074264-key-account-manager-neurology-immunology>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Budapest/Key-Account-Manager--Neurology---Immunology-\\_REQ-10074264-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Budapest/Key-Account-Manager--Neurology---Immunology-_REQ-10074264-1)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Budapest/Key-Account-Manager--Neurology---Immunology-\\_REQ-10074264-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Budapest/Key-Account-Manager--Neurology---Immunology-_REQ-10074264-1)