

Medical Advisor Manager-IMMU

Job ID
REQ-10073042
мар 02, 2026
Китай

Сводка

~Supporta lo sviluppo e l'implementazione di programmi strategici e operativi di TA Global Medical Affairs, con particolare attenzione alle evidenze innovative e/o alla prontezza al lancio e/o alle soluzioni post-commercializzazione, compresa la pianificazione degli affari medici e l'esecuzione della strategia di impegno medico/scientifico che affronta e fornisce le esigenze strategiche delle attività mediche pre-lancio e lancio per i pazienti, cliniche, l'accesso e il valore ai sistemi sanitari.

~Fornisce input per la generazione di evidenze mediche/scientifiche durante la progettazione e lungo l'esecuzione end-to-end dei programmi.

~Fornisce input per lo sviluppo e l'esecuzione dell'Integrated Evidence Plan (IEP)/programmi specifici funzionali per massimizzare la proposta di valore per il portafoglio di lanci prioritari e l'impatto dei nostri farmaci.

About the Role

Major Accountabilities

~ Supporta lo sviluppo e l'esecuzione di una strategia medica di alta qualità per le aree patologiche e la visione dei marchi durante tutto il loro ciclo di vita, a livello globale/regionale o nazionale.

~ Contribuisce alla progettazione e all'implementazione di piani innovativi per gli affari medici che affrontano le esigenze mediche, tra cui RWE/generazione di evidenze, HEOR, tecnologia digitale, istruzione innovativa e comunicazione scientifica, ecc. o co-crea il piano GMA apportando approfondimenti pertinenti, se parte del team globale, e modella le attività regionali o nazionali per affrontare le esigenze locali in linea con la strategia globale.

~ Collabora con i senior leader di diverse funzioni e altri partner esterni rilevanti per supportare i piani dei prodotti medici, lo sviluppo clinico, le comunicazioni scientifiche e i piani di coinvolgimento degli esperti medici.

~ Assicura la progettazione e l'esecuzione di tutte le attività mediche secondo le linee guida di conformità P3.

~ Mantiene e guida gli standard di eccellenza medica e scientifica a livello globale/regionale/nazionale attraverso il reclutamento, lo sviluppo della formazione e lo sviluppo tecnico dei collaboratori.

Key Performance Indicators

~Supporta lo sviluppo e l'implementazione di programmi strategici e operativi di TA Global Medical Affairs, con particolare attenzione alle evidenze innovative e/o alla prontezza al lancio e/o alle soluzioni post-commercializzazione, compresa la pianificazione degli affari medici e l'esecuzione della strategia di impegno medico/scientifico che affronta e fornisce le esigenze strategiche delle attività mediche pre-lancio e lancio per i pazienti, cliniche, l'accesso e il valore ai sistemi sanitari.

~Fornisce input per la generazione di evidenze mediche/scientifiche durante la progettazione e lungo l'esecuzione end-to-end dei programmi.

~Fornisce input per lo sviluppo e l'esecuzione dell'Integrated Evidence Plan (IEP)/programmi specifici funzionali per massimizzare la proposta di valore per il portafoglio di lanci prioritari e l'impatto dei nostri farmaci.

Work Experience

~Sviluppo di una strategia
~People Leadership
~Operations management and execution

Skills

~Pratiche cliniche
~Sviluppo di farmaci
~Prove del mondo reale (Rwe)
~Scienze della Salute
~Comprensione del settore sanitario
~Influenzare le competenze
~Affari Medici
~Comunicazione medica
~Educazione medica
~Cura del paziente
~Lanci di prodotti
~Strategia di prodotto
~Farmaceutica
~Collaborazione interfunzionale
~Agilità
~Coinvolgimento degli stakeholder
~Partnership strategiche
~Conformità normativa
~Analisi dei dati
~Metodologie di ricerca
~Analisi statistica
~Orientamento ai risultati
~Innovazione

~Aree patologiche prioritarie Competenza
~Generazione integrata di evidenze
~Sviluppo dei dipendenti
~Leadership ispiratrice
~Gestione delle persone
~Pratiche cliniche
~Sviluppo di farmaci
~Prove del mondo reale (Rwe)
~Scienze della Salute
~Comprensione del settore sanitario
~Influenzare le competenze
~Affari Medici
~Comunicazione medica
~Educazione medica
~Cura del paziente
~Lanci di prodotti
~Strategia di prodotto
~Farmaceutica
~Collaborazione interfunzionale
~Agilità
~Coinvolgimento degli stakeholder
~Partnership strategiche
~Conformità normativa
~Analisi dei dati
~Metodologie di ricerca
~Analisi statistica
~Orientamento ai risultati
~Innovazione
~Aree patologiche prioritarie Competenza
~Generazione integrata di evidenze
~Sviluppo dei dipendenti
~Leadership ispiratrice
~Gestione delle persone

Language

Inglese

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Development

Место

Китай

Сайт

Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Research & Development

Job Type

Full time

Employment Type

Regolare

Shift Work

No

Job ID
REQ-10073042

Medical Advisor Manager-IMMU

[Apply to Job](#)

Job ID
REQ-10073042

Medical Advisor Manager-IMMU

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/ru-ru/careers/career-search/job/details/req-10073042-medical-advisor-manager-immu-it-it>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10073042
4. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10073042