

Sr. Business Insight & Strategy Manager

Job ID
REQ-10071439
фев 27, 2026
Китай

Сводка

- ~ Müşteri ihtiyaçlarını karşılayan dijital inovasyon çözümlerini keşfedin, geliştirin, uygulayın ve değerlendirin. Ortaklıklar ve işbirlikleri oluşturmak için kilit paydaşlarla birlikte oluşturun
- ~ Basılı ve dijital medya dahil olmak üzere çeşitli yaratıcı ve pazarlama kanallarında birden fazla projenin teslimine öncülük edin. Belirlenen KPI'lar dahilinde başarılı teslimatı desteklemek için bir projenin tasarımı, geliştirme ve üretim aşamalarında proje planları geliştirin ve koordine edin.
- ~ Değeri en üst düzeye çıkarmak için marka ekipleri, teknik ekipler ve tüm fonksiyonlarla işbirliği içinde çalışır
- ~ Ürünlerin ticarileştirilmesi için strateji konusunda danışmanlık, tavsiye ve yardım sağlar ve kanıtlanmış analitik tabanlı projelerin teslimi yoluyla Pazarlama / Pazarlama Satış Operasyonu ekibini Satış Gücü kaynak tahsisi konusunda en uygun şekilde karar verme konusunda etkiler.
- ~ Novartis iç müşterilerine analitik desteği sağlamak

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Planlama ve yönetim, Görev düzeyinde ayrıntılı Proje planları ve Proje tahminleri geliştirmek için gereksinimleri toplayın. Yaklaşan çatışmaları ve kaynak boşluklarını belirlemek için İşletmeye proaktif olarak yardımcı olun.
- ~ Global ve yerel Marka ekipleri ile Proje Planlama ve teslimat yönetimi konusunda arayüz görevi görür.
- ~ Bölgesel ve küresel ekipler için projelere liderlik eder ve teslim eder, zaman çizelgelerine ve kalite hedeflerine bağlılığı sağlar.
- ~ Verimli ve yüksek kaliteli çıktıların teslim edilmesini sağlar. Geçici taleplere etkili ve zamanında yanıt verir.
- ~ Kaynaklar arasında sinerjiyi ve en iyi uygulama paylaşımını teşvik eden, yüksek iletişim standartlarını yönetmede ve sınıfının en iyisi hizmetleri sunmada Ülke Kuruluşları ile işbirliğini teşvik eden verimli ve yüksek kaliteli bir ekibi yönetir.
- ~ Ticari süreçlerle ilgili eğitim gereksinimleri konusunda rehberlik sağlamak
- ~ Markalar arasında raporların standardizasyonunu sağlamak için inisiyatif alır

Key Performance Indicators

- ~ Müşteri ihtiyaçlarını karşılayan dijital inovasyon çözümlerini keşfedin, geliştirin, uygulayın ve değerlendirin. Ortaklıklar ve işbirlikleri oluşturmak için kilit paydaşlarla birlikte oluşturun
- ~ Basılı ve dijital medya dahil olmak üzere çeşitli yaratıcı ve pazarlama kanallarında birden fazla projenin teslimine öncülük edin. Belirlenen KPIlar dahilinde başarılı teslimatı desteklemek için bir projenin tasarımı, geliştirme ve üretim aşamalarında proje planları geliştirin ve koordine edin.
- ~ Değeri en üst düzeye çıkarmak için marka ekipleri, teknik ekipler ve tüm fonksiyonlarla işbirliği içinde çalışır
- ~ Ürünlerin ticarileştirilmesi için strateji konusunda danışmanlık, tavsiye ve yardım sağlar ve kanıtlanmış analitik tabanlı projelerin teslimi yoluyla Pazarlama / Pazarlama Satış Operasyonu ekibini Satış Gücü kaynak tahsisi konusunda en uygun şekilde karar verme konusunda etkiler.
- ~ Novartis iç müşterilerine analitik desteği sağlamak

Work Experience

- ~Kültürler Arası Deneyim
- ~Operasyon Yönetimi ve Uygulama
- ~Proje Yönetimi

Skills

- ~Reklam Kampanyaları
- ~Analitik Düşünme
- ~Marka Bilinirliği
- ~İş Analitiği
- ~İş Ağı
- ~İşbirliği
- ~Teslimat Yönetimi
- ~Dijital Pazarlama
- ~Dijital Medya
- ~E-posta pazarlama
- ~Pazarlama Planları
- ~Pazarlama Stratejisi
- ~Medya Kampanyaları
- ~Satış
- ~Stratejik Pazarlama

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Китай
Сайт
Shanghai (Shanghai)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Маркетинг
Job Type
Full time
Employment Type
Kadrolu
Shift Work
No

Job ID
REQ-10071439

Sr. Business Insight & Strategy Manager

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10071439

Sr. Business Insight & Strategy Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/ru-ru/careers/career-search/job/details/req-10071439-sr-business-insight-strategy-manager-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10071439
4. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10071439