NOVARTIS

(高级）医药代表/（资深）产品专员

Job ID
REQ-10092463
Ноя. 11, 2026
Китай
Mevcut: Türk | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Русский | Slovenščina | 中文

Сводка

Satış Temsilcisi, müşteri etkileşimlerimizin ve satış performansımızın önde gelen itici gücüdür. Müşteri deneyimi yaklaşımımızın yüzüdürler ve uyumlu ve etik bir şekilde satış büyümesini sağlamak için müşteriler ve hastalar için değer sağlayan derin ilişkiler kurarlar.

About the Role

Major Accountabilities

~ Rekabetçi Satış Büyümesi Sağlayın
~ Müşteri tercihlerini yansıtarak, mevcut içerikten ve birden fazla etkileşim kanalından yararlanarak hedef HCP'ler için müşteri etkileşimi yolculuklarını kişiselleştirin ve düzenleyin
~ Novartis için zaman içinde sürdürülebilir bir işbirliği geliştirmek amacıyla HCP'lerle ortaklık kurarak katılım sağlayın
~ İhtiyaçlarını dinleyerek ve sağlık hizmeti ortamlarını anlayarak klinik farklılaşmanın ötesinde unutulmaz, müşteri odaklı deneyimler sunun
~ İlgili bölge, hesap ve müşteri etkileşim planlarını oluşturmak, dinamik olarak önceliklendirmek ve ayarlamak için mevcut veri kaynaklarından yararlanın
~ Ürün ve endikasyonla ilgili içeriklerin, kampanyaların ve etkileşim planlarının geliştirilmesini desteklemek için müşteri içgörülerini ilgili iç paydaşlarla sürekli olarak paylaşın
~ Müşterilere ve Hastalara Değer Katın
~ Karşılanmamış müşteri ve hasta ihtiyaçlarını karşılayan çözümler tasarlamak ve uygulamak için işlevler arası ekiplerle uyumlu bir şekilde işbirliği yapın
~ Müşterilere ve iş arkadaşlarına şeffaf ve saygılı bir şekilde açık bir niyetle davranarak doğruluk ve dürüstlükle hareket edin. Etik ikilemlerle karşılaştığınızda, doğru olanı yapın ve işler doğru görünmediğinde konuşun. Novartis Etik Kuralları, Değerler ve Davranışlar Kuralları'na göre yaşayın.

Key Performance Indicators

Satış Temsilcisi, müşteri etkileşimlerimizin ve satış performansımızın önde gelen itici gücüdür. Müşteri deneyimi yaklaşımımızın yüzüdürler ve uyumlu ve etik bir şekilde satış büyümesini sağlamak için müşteriler ve hastalar için değer sağlayan derin ilişkiler kurarlar.

Work Experience

~NA

Skills

~Satış Becerileri
~Müşteri Görüşleri
~İletişim Becerileri
~Etkileme Becerileri
~Çatışma Yönetimi
~Müzakere Becerileri
~Teknik Beceriler
~Hesap Yönetimi
~Fonksiyonlar Arası Koordinasyon
~Sağlık Sektörü
~Ticari Mükemmellik
~Etik
~Uyma

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Китай

Сайт
Jinan (Shandong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Kadrolu (Satış)
Shift Work
No

Job ID
REQ-10092463

(高级）医药代表/（资深）产品专员

Apply to Job

Job ID
REQ-10092463

(高级）医药代表/（资深）产品专员

Apply to Job

Source URL: *https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10092463-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-tr-tr*

List of links present in page

1. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10092463-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-de-de
2. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10092463-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan
3. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10092463-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-es-es
4. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10092463-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-fr-fr
5. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10092463-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-it-it
6. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10092463-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-ja-jp
7. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10092463-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-nl-nl
8. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10092463-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-ru-ru
9. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10092463-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-sl-si
10. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10092463-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10092463
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10092463