

Field Access Lead

Job ID

REQ-10083668

июл 15, 2026

Китай

Доступно в: Русский | [Deutsch](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [Türk](#) | [中文](#) | [Español](#) | [English](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Slovenščina](#)

Сводка

~ Поддерживает разработку и внедрение инновационных и выигрышных стратегий и тактик ценообразования и доступа к рынку на разных этапах жизненного цикла продукта.

~ Облегчает и обеспечивает оптимальный доступ пациентов, ценовую доступность, возмещение расходов и внедрение международных лекарственных средств (ИМ).

About the Role

Major Accountabilities

~ Поддерживает и внедряет успешные и инновационные стратегии и решения для обеспечения доступа к активам на ранней стадии или максимальному увеличению активов ИМ при запуске, уделяя особое внимание приоритетным странам, основным архетипам ОТЗ и архетипам воздействия на бюджет, потребностям и осуществимости.

~ Разрабатывает и внедряет высококачественные стратегии доступа пациентов для максимального доступа к ранним средствам обмена мгновенными сообщениями и/или поддержки подготовки и мероприятий по локальному запуску.

~ Сотрудничает с директорами Access, региональными и страновыми командами для понимания идей и обратной связи, интегрируется в стратегии и тактики получения доступа и ценообразования, включая точку зрения плательщиков во всеобъемлющие кросс-функциональные продуктовые стратегии и инвестиционные решения.

~ Создает и поддерживает прочную профессиональную сеть с соответствующими государственными органами, поставщиками медицинских услуг, организациями экономики здравоохранения и другими представителями, принимающими решения, для прогнозирования и влияния на законодательные тенденции.

~ Поддержка в разработке глобальной стратегии ценообразования и руководящих указаний по политике, а также поддержка в разработке стратегии переговоров с плательщиками

~ Поддерживает разработку инновационных подходов к доступу пациентов и заключению контрактов, соглашений об управляемом въезде (MEA) и программ поддержки пациентов (PSP) по мере необходимости для улучшения результатов лечения пациентов и поддержки системы здравоохранения.

Key Performance Indicators

~ Поддерживает разработку и внедрение инновационных и выигрышных стратегий и тактик ценообразования и доступа к рынку на разных этапах жизненного цикла продукта.

~ Облегчает и обеспечивает оптимальный доступ пациентов, ценовую доступность, возмещение расходов и внедрение международных лекарственных средств (ИМ).

Work Experience

~ знание процессов возмещения расходов и коммерческих принципов

~ Доказанная способность развивать доверительные отношения с ключевыми заинтересованными сторонами в регионе

Skills

~ Финансировать

~ Оценка технологий здравоохранения (HTA)

~ Связи с общественностью

~ Стратегия доступа к рынку

~ Доказательства из реального мира (Rwe)

~ Экономика здравоохранения

~ Политика в области здравоохранения

~ Ценностные предложения

~ Межфункциональное сотрудничество

~ Управление проектами

~ Управление процессами

~ Аналитические способности

~ Аналитическое мышление

~ Подвижность

~ Клиентоориентированное мышление

~ Навыки ведения переговоров

~ Соответствие нормативным требованиям

~ Управление риском

~ Стратегия выхода на рынок

~ Понимание сектора здравоохранения

~ Нововведение

~ Вдохновляющее лидерство

~Управление человеческими ресурсами
~Развитие сотрудников
~Стратегия доступа и возмещения расходов

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Corporate & Division Services
Место
Китай
Сайт
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Market Access
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No

Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

[Apply to Job](#)

List of links present in page

1. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-de-de>
2. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-fr-fr>
3. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-it-it>
4. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-tr-tr>
5. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-zh-cn>
6. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-es-es>
7. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead>
8. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ja-jp>
9. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-nl-nl>
10. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-sl-si>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668