

Field Access Lead

Job ID

REQ-10083668

июл 15, 2026

Китай

Disponible en: Español | [Deutsch](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [Русский](#) | [Türk](#) | [中文](#) | [English](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Slovenščina](#)

Сводка

- ~ Apoya el desarrollo y la implementación de estrategias y tácticas innovadoras y ganadoras de precios y acceso al mercado en diferentes etapas del ciclo de vida del producto.
- ~ Facilita y logra un acceso óptimo de los pacientes, la asequibilidad, el reembolso y la adopción de medicamentos internacionales (IM).

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Apoya e implementa estrategias y soluciones de acceso ganadoras e innovadoras, para servir a los activos en etapa inicial o maximizar los activos de IM en el lanzamiento, con un enfoque en los países prioritarios, los principales arquetipos de HTA y las necesidades y viabilidad de los arquetipos de impacto presupuestario.
- ~ Desarrolla e implementa estrategias de acceso de pacientes de alta calidad para maximizar el acceso a los activos de mensajería instantánea temprana y/o apoyar los preparativos y actividades de lanzamiento local.
- ~ Colabora con los directores de Access y los equipos regionales y nacionales para comprender los conocimientos y los comentarios, se integra en las estrategias y tácticas de acceso y fijación de precios, incorporando la perspectiva del pagador en las estrategias generales de productos multifuncionales y las decisiones de inversión.
- ~ Establece y mantiene una sólida red profesional con las autoridades gubernamentales pertinentes, los proveedores de atención médica, las organizaciones económicas de la salud y otros representantes de toma de decisiones para anticipar e influir en las tendencias legislativas de P y R.
- ~ Apoya la creación de la estrategia global de precios y la orientación política, y apoya el desarrollo de la estrategia de negociación con el pagador.
- ~ Apoya el desarrollo de enfoques innovadores de acceso y contratación de pacientes, acuerdos de entrada administrados (MEA) y programas de apoyo al paciente (PSP) según sea necesario, para mejorar los resultados de los pacientes y respaldar la asequibilidad del sistema de atención médica.

Key Performance Indicators

- ~ Apoya el desarrollo y la implementación de estrategias y tácticas innovadoras y ganadoras de precios y acceso al mercado en diferentes etapas del ciclo de vida del producto.
- ~ Facilita y logra un acceso óptimo de los pacientes, la asequibilidad, el reembolso y la adopción de medicamentos internacionales (IM).

Work Experience

- ~conocimiento de los procesos de reembolso y de los principios comerciales
- ~Capacidad demostrada para desarrollar relaciones de confianza con los principales interlocutores regionales

Skills

- ~Finanzas
- ~Evaluación de Tecnologías Sanitarias (Hta)
- ~Asuntos Públicos
- ~Estrategia de acceso a los mercados
- ~Evidencia del mundo real (Rwe)
- ~Economía de la Salud
- ~Política sanitaria
- ~Propuestas de valor
- ~Colaboración multifuncional
- ~Gestión de proyectos
- ~Gestión de Procesos
- ~Habilidad analítica
- ~Pensamiento analítico
- ~Agilidad
- ~Mentalidad centrada en el cliente
- ~Habilidades de negociación
- ~Cumplimiento normativo
- ~Gestión de riesgos
- ~Estrategia de comercialización
- ~Comprensión del sector sanitario
- ~Innovación
- ~Liderazgo inspirador
- ~Gestión de Personas
- ~Desarrollo de los empleados
- ~Estrategia de acceso y reembolso

Inglés

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Corporate & Division Services
Место
Китай
Сайт
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Market Access
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No

Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-es-es>

List of links present in page

1. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-de-de>
2. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-fr-fr>
3. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-it-it>

4. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ru-ru>
5. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-tr-tr>
6. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-zh-cn>
7. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead>
8. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ja-jp>
9. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-nl-nl>
10. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-sl-si>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668