NOVARTIS

(高级) 大区经理

Job ID
REQ-10082947
июл 07, 2026
Китай
Доступно в: Русский | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Slovenščina | Türk | 中文

Сводка

Менеджер по продажам второй линии (SLM) повышает эффективность продаж, возглавляя команду менеджеров по продажам первой линии (FLM) в реализации индивидуального обслуживания клиентов, которое приносит пользу и делает Novartis предпочтительным партнером Они несут ответственность за создание и реализацию Национальной стратегии взаимодействия с коммерческими клиентами в соответствии с нормативными требованиями и этическими нормами. межфункциональная работа в соответствии со стратегиями медицинского обслуживания/доступа для обеспечения согласованного подхода и сотрудничества. SLM создает лучшие в своем классе, разнообразные команды путем привлечения талантов, развития и планирования преемственности, а также отвечает за внедрение культуры честности. Они играют важную роль в оказании существенного и устойчивого влияния на организационные изменения

About the Role

Major Accountabilities

~ Руководите и развивайте бизнес
~ Разработка, внедрение и мониторинг ориентированного на клиента национального бизнес-плана в сотрудничестве с FLM и кросс-функциональными партнерами для оптимизации качества обслуживания клиентов

Key Performance Indicators

Менеджер по продажам второй линии (SLM) повышает эффективность продаж, возглавляя команду менеджеров по продажам первой линии (FLM) в реализации индивидуального обслуживания клиентов, которое приносит пользу и делает Novartis предпочтительным партнером Они несут ответственность за создание и реализацию Национальной стратегии взаимодействия с коммерческими клиентами в соответствии с нормативными требованиями и этическими нормами. межфункциональная работа в соответствии со стратегиями медицинского обслуживания/доступа для обеспечения согласованного подхода и сотрудничества. SLM создает лучшие в своем классе, разнообразные команды путем привлечения талантов, развития и планирования преемственности, а также отвечает за внедрение культуры честности. Они играют важную роль в оказании существенного и устойчивого влияния на организационные изменения

Work Experience

~NA

Skills

~Руководство
~Управление
~Профессиональная коммуникация
~Навыки влияния
~Тренерский
~Наставничество
~Управление изменениями
~Сотрудничество
~Командная работа
~Аналитические способности
~Навыки решения проблем
~Управление сложностью
~Финансовая грамотность
~Сектор здравоохранения
~Коммерческое совершенство
~Этика
~Согласие

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион

International
Business Unit
Sales
Место
Китай
Сайт
Shenyang (Liaoning Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regular (Sales Manager)
Shift Work
No

Job ID
REQ-10082947

(高级) 大区经理

Apply to Job

Job ID
REQ-10082947

(高级) 大区经理

Apply to Job

Source URL: *https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ru-ru*

List of links present in page

1. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-de-de
2. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli
3. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-es-es
4. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-fr-fr
5. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-it-it
6. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ja-jp
7. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-nl-nl
8. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-sl-si
9. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-tr-tr
10. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082947
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082947