NOVARTIS

(高级) 大区经理

Job ID
REQ-10082947
июл 07, 2026
Китай
Beschikbaar binnen: Nederlands | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Русский | Slovenščina | Türk | 中文

Сводка

De Second Line Sales Manager (SLM) stimuleert de verkoopprestaties door leiding te geven aan een team van First Line Sales Managers (FLM's) bij de uitvoering van op maat gemaakte klantervaringen die waarde opleveren en Novartis neerzetten als een voorkeurspartner Ze zijn verantwoordelijk voor het creëren en implementeren van de National Commercial Customer Engagement Strategy op een conforme en ethische manier, cross-functioneel werken om af te stemmen op medische/toegangsstrategieën om een samenhangende en collaboratieve aanpak te garanderen. De SLM bouwt best-in-class, diverse teams door middel van talentacquisitie, ontwikkeling en opvolgingsplanning en is verantwoordelijk voor het creëren van een cultuur van integriteit. Ze spelen een belangrijke rol bij het teweegbrengen van substantiële, duurzame organisatorische veranderingen

About the Role

Major Accountabilities

~ Leid en laat het bedrijf groeien
~ Ontwikkelen, implementeren en bewaken van een klantgericht nationaal businessplan in samenwerking met FLM's en cross-functionele partners om de klantervaring te optimaliseren

Key Performance Indicators

De Second Line Sales Manager (SLM) stimuleert de verkoopprestaties door leiding te geven aan een team van First Line Sales Managers (FLMs) bij de uitvoering van op maat gemaakte klantervaringen die waarde opleveren en Novartis neerzetten als een voorkeurspartner Ze zijn verantwoordelijk voor het creëren en implementeren van de National Commercial Customer Engagement Strategy op een conforme en ethische manier, cross-functioneel werken om af te stemmen op medische/toegangsstrategieën om een samenhangende en collaboratieve aanpak te garanderen. De SLM bouwt best-in-class, diverse teams door middel van talentacquisitie, ontwikkeling en opvolgingsplanning en is verantwoordelijk voor het creëren van een cultuur van integriteit. Ze spelen een belangrijke rol bij het teweegbrengen van substantiële, duurzame organisatorische veranderingen

Work Experience

~NA

Skills

~Leiderschap
~Beheer
~Professionele communicatie
~Beïnvloedingsvaardigheden
~Coaching
~Mentorschap
~Verander management
~Samenwerking
~Teamwerk
~Analytisch vermogen
~Probleemoplossend vermogen
~Beheer van complexiteit
~Financiële geletterdheid
~Gezondheidszorg
~Commerciële uitmuntendheid
~Ethiek
~Naleving

Language

Engels

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit

Sales
Место
Китай
Сайт
Shenyang (Liaoning Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regelmatig (Verkoopmanager)
Shift Work
No

Job ID
REQ-10082947

(高级) 大区经理

Apply to Job

Job ID
REQ-10082947

(高级) 大区经理

Apply to Job

Source URL: *https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-nl-nl*

List of links present in page

1. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-de-de
2. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli
3. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-es-es
4. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-fr-fr
5. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-it-it
6. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ja-jp
7. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ru-ru
8. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-sl-si
9. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-tr-tr
10. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082947
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082947