(高级) 大区经理

Job ID
REQ-10082947
июл 07, 2026
Китай
で利用可能: 日本語 | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | Nederlands | Русский | Slovenščina | Türk | 中文

Сводка

セカンドラインセールスマネージャー(SLM)は、ファーストラインセールスマネージャー(FLM)のチームを率いて、価値を提供し、ノバルティスを選ばれるパートナーとして確立するカスタマイズされた顧客体験を実行することで、販売実績を向上させます。 部門横断的に働き、医療/アクセス戦略と連携し、まとまりのある協力的なアプローチを確保します。SLMは、人材の獲得、育成、後継者育成を通じて、クラス最高の多様性に富んだチームを構築し、誠実な文化を浸透させる責任を負っています。これらは、実質的で持続的な組織変革に影響を与えるのに役立ちます

About the Role

Major Accountabilities

~ ビジネスをリードし、成長させる
~ FLMやクロスファンクショナルパートナーと協力して、顧客中心の国内事業計画を開発、実装、監視し、カスタマーエクスペリエンスを最適化します

Key Performance Indicators

セカンドラインセールスマネージャー(SLM)は、ファーストラインセールスマネージャー(FLM)のチームを率いて、価値を提供し、ノバルティスを選ばれるパートナーとして確立するカスタマイズされた顧客体験を実行することで、販売実績を向上させます。 部門横断的に働き、医療/アクセス戦略と連携し、まとまりのある協力的なアプローチを確保します。SLMは、人材の獲得、育成、後継者育成を通じて、クラス最高の多様性に富んだチームを構築し、誠実な文化を浸透させる責任を負っています。これらは、実質的で持続的な組織変革に影響を与えるのに役立ちます

Work Experience

~エヌエー

Skills

~リーダーシップ
~管理
~プロフェッショナルなコミュニケーション
~影響力のあるスキル
~指導
~メンタリング
~変更管理
~コラボレーション
~チームワーク
~分析スキル
~問題解決能力
~複雑性管理
~金融リテラシー
~ヘルスケア分野
~コマーシャル・エクセレンス
~倫理
~コンプライアンス

Language

英語

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Китай
Сайт
Shenyang (Liaoning Province)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regular (Sales Manager)
Shift Work
No

Job ID
REQ-10082947

(高级) 大区经理

Apply to Job

Job ID
REQ-10082947

(高级) 大区经理

Apply to Job

Source URL: *https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ja-jp*

List of links present in page

1. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-de-de
2. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli
3. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-es-es
4. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-fr-fr
5. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-it-it
6. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-nl-nl
7. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ru-ru
8. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-sl-si
9. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-tr-tr
10. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082947
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082947