NOVARTIS

(高级) 大区经理

Job ID
REQ-10082947
июл 07, 2026
Китай
Disponible en: Español | Deutsch | English | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Русский | Slovenščina | Türk | 中文

Сводка

El Gerente de Ventas de Segunda Línea (SLM) impulsa el rendimiento de las ventas al liderar un equipo de Gerentes de Ventas de Primera Línea (FLM) en la ejecución de experiencias de cliente personalizadas que brindan valor y establecen a Novartis como un socio de elección Son responsables de la creación e implementación de la Estrategia Nacional de Compromiso con el Cliente Comercial de una manera ética y conforme. trabajando de manera interdisciplinaria para alinearse con las estrategias médicas/de acceso para garantizar un enfoque cohesivo y colaborativo. El SLM construye los mejores equipos diversos de su clase a través de la adquisición de talento, el desarrollo y la planificación de la sucesión, y es responsable de inculcar una cultura de integridad. Son fundamentales para lograr un cambio organizacional sustancial y sostenido

About the Role

Major Accountabilities

~ Liderar y hacer crecer el negocio
~ Desarrollar, implementar y monitorear un plan de negocios nacional centrado en el cliente en colaboración con FLM y socios multifuncionales para optimizar la experiencia del cliente.

Key Performance Indicators

El Gerente de Ventas de Segunda Línea (SLM) impulsa el rendimiento de las ventas al liderar un equipo de Gerentes de Ventas de Primera Línea (FLM) en la ejecución de experiencias de cliente personalizadas que brindan valor y establecen a Novartis como un socio de elección Son responsables de la creación e implementación de la Estrategia Nacional de Compromiso con el Cliente Comercial de una manera ética y conforme. trabajando de manera interdisciplinaria para alinearse con las estrategias médicas/de acceso para garantizar un enfoque cohesivo y colaborativo. El SLM construye los mejores equipos diversos de su clase a través de la adquisición de talento, el desarrollo y la planificación de la sucesión, y es responsable de inculcar una cultura de integridad. Son fundamentales para lograr un cambio organizacional sustancial y sostenido

Work Experience

~NA

Skills

~Liderazgo
~Administración
~Comunicación Profesional
~Habilidades de influencia
~Coaching
~Tutoría
~Gestión del cambio
~Colaboración
~Trabajo en equipo
~Habilidad analítica
~Habilidades de resolución de problemas
~Gestión de la complejidad
~Educación Financiera
~Sector Sanitario
~Excelencia Comercial
~Ética
~Conformidad

Language

Inglés

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit

Sales
Место
Китай
Сайт
Shenyang (Liaoning Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regular (Gerente de Ventas)
Shift Work
No

Job ID
REQ-10082947

(高级) 大区经理

Apply to Job

Job ID
REQ-10082947

(高级) 大区经理

Apply to Job

Source URL: *https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-es-es*

List of links present in page

1. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-de-de
2. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli
3. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-fr-fr
4. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-it-it
5. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ja-jp
6. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-nl-nl
7. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ru-ru
8. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-sl-si
9. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-tr-tr
10. https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082947
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082947