

Hospital Access Field Lead

Job ID

REQ-10082699

июл 02, 2026

Китай

可用于: 中文 | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Русский | Slovenščina | Türk | Nederlands

Сводка

在关键账户管理职能方面经验丰富的管理者, 负责商定指定账户的目标。

主要负责目标账户内的关键利益相关者关系, 通过创建和执行账户业务计划, 深入了解个人客户需求, 并为诺华和客户确定互惠互利的解决方案。

可能负责领导较小国家/地区的关键帐户功能

About the Role

Major Accountabilities

- ~ 负责所有指定的主要客户; 根据目标和客户需求制定特定产品战略和产品组合战略; 将客户战略与销售、营销、患者用药可及性、医疗和管理护理等其他关键职能相结合, 确保提供跨职能部门的资源和支持。
- ~ 向所负责的主要客户传达客户计划和所需的财务信息; 与其他职能部门 (例如初级护理和专业销售、营销部门等) 的同事合作, 完成客户销售任务。
- ~ 负责与职位或业务单位相关的特定客户群的客户优化、客户接触和报销。
- ~ 与指定的主要客户进行谈判, 签订合同, 推广产品, 进行药品目录管理
- ~ 根据对客户组织、结构、业务战略和优先级的深刻理解, 制定并实施旨在与客户建立长期关系的计划。
- ~ 根据对客户组织、结构、业务战略和优先级的深刻理解, 与指定主要客户建立并维持长期关系。
- ~ 领导跨职能部门客户团队和分配的其他资源, 制定和交付客户业务计划。担任其他主要客户经理的导师, 分析订立合约的最佳做法、客户计划的制定与执行、产品/疾病知识、客户细分和医疗环境与规章制度。
- ~ 将客户洞察和客户相关活动传达给内部利益相关方, 与他们合作, 发现指定客户的业务机会。
- ~ 在区域级的谈判中发挥关键作用, 为团队提供战略信息和支持 (如适用)
- ~ 可能要负责领导国家/地区的招标业务和团队, 协调地方/区域各级的所有相关活动和利益相关方。
- ~ 收到后 24 小时内报告与诺华产品相关的技术投诉/不良事件/特殊情况
- ~ 营销样本的分发 (适用)

Key Performance Indicators

- ~ 指定客户的销售收入和收入增长
- ~ 组合与战略客户开发

Work Experience

- ~ 强大的跨职能领导力
- ~ 有丰富的客户管理经验
- ~ 强烈的客户导向

Skills

- ~ 5G技术
- ~ 账户管理
- ~ B2B (企业对企业)
- ~ B2B销售
- ~ 建筑施工
- ~ C (编程语言)
- ~ 协作
- ~ CRM (客户关系管理)
- ~ 客户关怀
- ~ 客户体验
- ~ 客户营销
- ~ 多元化与包容性
- ~ 整合营销
- ~ 互联网
- ~ 大客户管理
- ~ 市场开发
- ~ 销售策略
- ~ 小型企业
- ~ 窗户
- ~ 无线通信

Language

英语

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Китай
Сайт
Tianjin (Tianjin)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
正式 (销售经理)
Shift Work
No

无障碍及便利设施

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障在招聘过程的任何环节需要合理便利设施或者为了履行职位的基本职能请发送电子邮件至 diversityandincl.china@novartis.com 告知您的需求和联系方式，并在邮件中附上您的职位申请编号。

Job ID
REQ-10082699

Hospital Access Field Lead

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10082699

Hospital Access Field Lead

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-de-de>
2. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead>
3. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-es-es>
4. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-fr-fr>
5. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-it-it>
6. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-ja-jp>
7. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-ru-ru>
8. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-sl-si>
9. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-tr-tr>
10. <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-nl-nl>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082699
15. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082699