

Sales Representative Oncology

Job ID
REQ-10081188
июл 23, 2026
Мексика
Disponible en: Español

Сводка

El representante de ventas es un impulsor líder de nuestras interacciones con los clientes y el rendimiento de las ventas. Son la cara de nuestro enfoque de experiencia del cliente y construyen relaciones profundas que brindan valor a los clientes y pacientes para impulsar el crecimiento de las ventas de una manera ética y conforme.

About the Role

-
- Identificar y priorizar clientes de alto potencial a través del análisis de datos y del ecosistema de influencia en la prescripción.
- Diseñar y ejecutar experiencias de cliente diferenciadas, aprovechando múltiples canales de interacción.
- Construir relaciones sólidas y de largo plazo con profesionales de la salud y stakeholders clave.
- Liderar conversaciones basadas en valor para entender necesidades, desafíos y oportunidades del cliente.
- Personalizar el customer journey según preferencias, utilizando contenido relevante y canales adecuados.
- Generar insights accionables a partir de feedback y datos para optimizar la estrategia comercial.
- Colaborar con equipos multifuncionales para desarrollar soluciones que respondan a necesidades no cubiertas.
- Establecer alianzas estratégicas con líderes de opinión e influenciadores clave en el territorio.
- Actuar como socio confiable del cliente, aportando valor de manera ética y sostenible.
- Operar con integridad, asegurando cumplimiento de políticas y estándares éticos de Novartis.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Other
Место
Мексика
Сайт
INSURGENTES
Company / Legal Entity
MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regular (Ventas)
Shift Work
No

Ajustes de accesibilidad

Novartis tiene el compromiso de trabajar y proporcionar adaptaciones razonables para personas con discapacidad. Si, debido a una condición médica o discapacidad, necesita una adaptación razonable para cualquier parte del proceso de contratación, o para desempeñar las funciones esenciales de un puesto, envíe un correo electrónico a tas.mexico@novartis.com y permítanos conocer la naturaleza de su solicitud y su información de contacto. Incluya el número de posición en su mensaje.

Job ID
REQ-10081188

Sales Representative Oncology

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10081188

Sales Representative Oncology

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10081188-sales-representative-oncology-es-es>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. <mailto:tas.mexico@novartis.com>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales-Representative-Oncology_REQ-10081188
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales-Representative-Oncology_REQ-10081188