NOVARTIS

Field Excellence Manager

Job ID
REQ-10091036
Окт. 27, 2026
Украина
Disponible en: Français | Deutsch | English | Español | Italiano | 日本語 | Nederlands | Русский | Slovenščina | Türk | 中文

Сводка

Aide les directeurs des ventes à attribuer des cibles commerciales par le biais de la gestion des forces de terrain la plus efficace. Prend en charge les gestionnaires de secteur affectés pendant toutes les phases d'administration des forces sur le terrain (conception des forces sur le terrain et affectation des ressources, conception du territoire, établissement des objectifs de vente/appel, évaluation et surveillance du rendement, etc.) fournissant une analyse perspicace et à valeur ajoutée, des indicateurs clés fiables et des chiffres précis. Peut également être responsable de la conception du régime d'incitation, de la mise en œuvre et du calcul des paiements connexes.

About the Role

Major Accountabilities

~ Gérer de manière autonome les sujets d'efficacité des forces de vente de la zone assignée
~ Responsable de la fourniture des entrées liées à la taille, à la structure et au déploiement de la force sur le terrain au sein de l'équipe affectée
~ Mise en œuvre et suivi des objectifs de vente, de la planification des appels, de la segmentation et des processus de ciblage au niveau de la pharmacie, du compte/du médecin
~ Conception et mise en œuvre du régime d'incitation (établissement d'objectifs, déclaration, calcul des paiements)
~ Responsable de la gestion des outils d'efficacité de la force de vente pour la zone assignée
~ Point de contact pour toutes les informations relatives à l'analyse de l'efficacité de la force de vente
~ Gestion de projet d'initiatives spécifiques et analyse ad hoc dans le domaine de l'efficacité de la force de vente
~ Déclaration des plaintes techniques / événements indésirables / scénarios de cas particuliers liés aux produits Novartis dans les 24 heures suivant leur réception
~ Distribution d'échantillons de commercialisation (le cas échéant)

Key Performance Indicators

~ Qualité de l'analyse - Optimisation de la force de terrain, segmentation et ciblage, planification des appels et analyse sur le terrain.
~ Gestion du ou des systèmes de gestion de la relation client, y compris la maintenance des données, le soutien des forces sur le terrain et la formation

Work Experience

~Expérience professionnelle dans l'industrie pharmaceutique

Skills

~Adaptabilité
~Tableaux de bord d'entreprise
~Excellence commerciale
~Systèmes de refroidissement
~CRM (Gestion de la Relation Client)
~Curiosité
~Fidélisation de la clientèle
~Service client
~Efficacité
~Microsoft Excel
~Affectation de ressources
~Ventes
~Interface client client (CRM) Salesforce
~Politiques de sécurité
~Esprit d'équipe

Language

Anglais

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit

Other
Место
Украина
Сайт
Kyiv
Company / Legal Entity
UAP0 (FCRS = CH024) NOPH SERVICES UKRAINE
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
CDI
Shift Work
No

Job ID
REQ-10091036

Field Excellence Manager

Apply to Job

Job ID
REQ-10091036

Field Excellence Manager

Apply to Job

Source URL: *https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-fr-fr*

List of links present in page

1. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-de-de
2. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager
3. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-es-es
4. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-it-it
5. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-ja-jp
6. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-nl-nl
7. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-ru-ru
8. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-sl-si
9. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-tr-tr
10. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/Novartis_Careers/job/Kyiv/Field-Excellence-Manager_REQ-10091036
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/Novartis_Careers/job/Kyiv/Field-Excellence-Manager_REQ-10091036