NOVARTIS

Field Access Lead

Job ID
REQ-10083668
Июл. 15, 2026
Китай
Mevcut: Türk | Русский | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Slovenščina | 中文

Сводка

~Ürün yaşam döngüsünün farklı aşamalarında yenilikçi ve kazandıran fiyatlandırma ve pazara erişim stratejilerinin ve taktiklerinin geliştirilmesini ve uygulanmasını destekler.
~ Uluslararası İlaçlar (IM) için optimum Hasta Erişimi, satın alınabilirlik, geri ödeme ve benimsemeyi kolaylaştırır ve sağlar.

About the Role

Major Accountabilities

~ Öncelikli ülkelere, büyük HTA arkitiplerine ve Bütçe Etkisi arketiplerinin ihtiyaçlarına ve fizibilitesine odaklanarak, erken aşamadaki varlıklara hizmet etmek veya lansman sırasında IM varlıklarını en üst düzeye çıkarmak için kazanan ve yenilikçi erişim stratejilerini ve çözümlerini destekler ve uygular.
~ Erken IM varlıklarına erişimi en üst düzeye çıkarmak ve/veya yerel lansman hazırlıklarını ve etkinliklerini desteklemek için yüksek kaliteli Hasta Erişim stratejileri geliştirir ve uygular.
~ İçgörüleri ve geri bildirimleri anlamak için Acccess Direktörleri, Bölge ve Ülke ekipleriyle işbirliği yapar, erişim ve fiyatlandırma stratejileri ve taktiklerini kazanmaya entegre olur, kapsayıcı işlevler arası ürün stratejilerine ve yatırım kararlarına ödeyen bakış açısını dahil eder.
~ Yasal P ve R eğilimlerini öngörmek ve etkilemek için ilgili Devlet yetkilileri, Sağlık Hizmeti sağlayıcıları, Sağlık Ekonomisi kuruluşları ve diğer karar verici temsilcilerle güçlü bir profesyonel ağ kurar ve sürdürür.
~ Küresel fiyatlandırma stratejisinin ve politika rehberliğinin oluşturulmasını destekler ve mükellef müzakere stratejisinin geliştirilmesini destekler
~ Hasta sonuçlarını iyileştirmek ve sağlık sisteminin satın alınabilirliğini desteklemek için gerektiğinde yenilikçi hasta erişim ve sözleşme yaklaşımlarının, Yönetilen Giriş Anlaşmalarının (MEA'lar) ve Hasta Destek Programlarının (BHS'ler) geliştirilmesini destekler.

Key Performance Indicators

~Ürün yaşam döngüsünün farklı aşamalarında yenilikçi ve kazandıran fiyatlandırma ve pazara erişim stratejilerinin ve taktiklerinin geliştirilmesini ve uygulanmasını destekler.
~ Uluslararası İlaçlar (IM) için optimum Hasta Erişimi, satın alınabilirlik, geri ödeme ve benimsemeyi kolaylaştırır ve sağlar.

Work Experience

~Geri ödeme süreçleri ve ticari ilkeler hakkında bilgi sahibi olmak
~Kilit bölgesel paydaşlarla güvene dayalı ilişkiler geliştirmede kanıtlanmış beceri

Skills

~Maliye
~Sağlık Teknolojisi Değerlendirmesi (HTA)
~Halkla İlişkiler
~Pazar Erişim Stratejisi
~Gerçek Dünya Kanıtları (RWE)
~Sağlık Ekonomisi
~SAĞLIK POLİTİKA
~Değer Önerileri
~Fonksiyonlar Arası İşbirliği
~Proje yönetimi
~Süreç Yönetimi
~Analitik Beceri
~Analitik Düşünme
~Çeviklik
~Müşteri Odaklı Zihniyet
~Müzakere Becerileri
~Mevzuata Uygunluk
~Risk Yönetimi
~Pazara Giriş Stratejisi
~Sağlık Sektörü Anlayışı
~İnovasyon
~İlham Veren Liderlik
~İnsan Kaynakları Yönetimi
~Çalışan Gelişimi
~Erişim ve Geri Ödeme Stratejisi

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Corporate & Division Services
Место
Китай
Сайт
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Market Access
Job Type
Full time
Employment Type
Kadrolu
Shift Work
No

Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

Apply to Job
Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

Apply to Job

Source URL: *https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-tr-tr*

List of links present in page

1. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ru-ru
2. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-de-de
3. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead
4. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-es-es
5. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-fr-fr

6. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-it-it
7. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ja-jp
8. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-nl-nl
9. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-sl-si
10. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668