NOVARTIS

Field Access Lead

Job ID
REQ-10083668
Июл. 15, 2026
Китай
Доступно в: Русский | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Slovenščina | Türk | 中文

Сводка

~ Поддерживает разработку и внедрение инновационных и выигрышных стратегий и тактик ценообразования и доступа к рынку на разных этапах жизненного цикла продукта.
~ Облегчает и обеспечивает оптимальный доступ пациентов, ценовую доступность, возмещение расходов и внедрение международных лекарственных средств (ИМ).

About the Role

Major Accountabilities

~ Поддерживает и внедряет успешные и инновационные стратегии и решения для обеспечения доступа к активам на ранней стадии или максимальному увеличению активов IM при запуске, уделяя особое внимание приоритетным странам, основным архетипам OT3 и архетипам воздействия на бюджет, потребностям и осуществимости.
~ Разрабатывает и внедряет высококачественные стратегии доступа пациентов для максимального доступа к ранним средствам обмена мгновенными сообщениями и/или поддержки подготовки и мероприятий по локальному запуску.
~ Сотрудничает с директорами Acccess, региональными и страновыми командами для понимания идей и обратной связи, интегрируется в стратегии и тактики получения доступа и ценообразования, включая точку зрения плательщиков во всеобъемлющие кросс-функциональные продуктовые стратегии и инвестиционные решения.
~ Создает и поддерживает прочную профессиональную сеть с соответствующими государственными органами, поставщиками медицинских услуг, организациями экономики здравоохранения и другими представителями, принимающими решения, для прогнозирования и влияния на законодательные тенденции.
~ Поддержка в разработке глобальной стратегии ценообразования и руководящих указаний по политике, а также поддержка в разработке стратегии переговоров с плательщиками
~ Поддерживает разработку инновационных подходов к доступу пациентов и заключению контрактов, соглашений об управляемом въезде (MEA) и программ поддержки пациентов (PSP) по мере необходимости для улучшения результатов лечения пациентов и поддержки системы здравоохранения.

Key Performance Indicators

~ Поддерживает разработку и внедрение инновационных и выигрышных стратегий и тактик ценообразования и доступа к рынку на разных этапах жизненного цикла продукта.
~ Облегчает и обеспечивает оптимальный доступ пациентов, ценовую доступность, возмещение расходов и внедрение международных лекарственных средств (ИМ).

Work Experience

~знание процессов возмещения расходов и коммерческих принципов
~Доказанная способность развивать доверительные отношения с ключевыми заинтересованными сторонами в регионе

Skills

~Финансировать
~Оценка технологий здравоохранения (HTA)
~Связи с общественностью
~Стратегия доступа к рынку
~Доказательства из реального мира (Rwe)
~Экономика здравоохранения
~Политика в области здравоохранения
~Ценностные предложения
~Межфункциональное сотрудничество
~Управление проектами
~Управление процессами
~Аналитические способности
~Аналитическое мышление
~Подвижность
~Клиентоориентированное мышление
~Навыки ведения переговоров
~Соответствие нормативным требованиям
~Управление риском
~Стратегия выхода на рынок
~Понимание сектора здравоохранения
~Нововведение
~Вдохновляющее лидерство

~Управление человеческими ресурсами
~Развитие сотрудников
~Стратегия доступа и возмещения расходов

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Corporate & Division Services
Место
Китай
Сайт
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Market Access
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No

Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

Apply to Job
Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

Apply to Job

List of links present in page

1. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-de-de
2. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead
3. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-es-es
4. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-fr-fr
5. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-it-it
6. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ja-jp
7. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-nl-nl
8. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-sl-si
9. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-tr-tr
10. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668