NOVARTIS

Field Access Lead

Job ID
REQ-10083668
Июл. 15, 2026
Китай
Disponibile in: Italiano | Русский | Deutsch | English | Español | Français | 日本語 | Nederlands | Slovenščina | Türk | 中文

Сводка

~Supporta lo sviluppo e l'implementazione di strategie e tattiche innovative e vincenti per la determinazione dei prezzi e l'accesso al mercato in diverse fasi del ciclo di vita del prodotto.
~Facilita e raggiunge l'accesso ottimale dei pazienti, l'accessibilità, il rimborso e l'adozione per i farmaci internazionali (IM).

About the Role

Major Accountabilities

~ Supporta e implementa strategie e soluzioni di accesso vincenti e innovative, per servire gli asset in fase iniziale o massimizzare gli asset IM al momento del lancio, con particolare attenzione ai paesi prioritari, ai principali architipi HTA e alle esigenze e alla fattibilità degli archetipi di impatto sul budget.
~ Sviluppa e implementa strategie di accesso dei pazienti di alta qualità per massimizzare l'accesso alle risorse di IM iniziali e/o supportare i preparativi e le attività di lancio locali.
~ Collabora con i direttori di acccess, i team regionali e nazionali per comprendere approfondimenti e feedback, si integra nelle strategie e nelle tattiche di accesso e di prezzo vincenti, incorporando il punto di vista del pagatore nelle strategie di prodotto interfunzionali generali e nelle decisioni di investimento.
~ Stabilisce e mantiene una forte rete professionale con le autorità governative competenti, i fornitori di assistenza sanitaria, le organizzazioni economiche sanitarie e altri rappresentanti decisionali per anticipare e influenzare le tendenze legislative P e R.
~ Supporta la creazione della strategia globale di determinazione dei prezzi e degli orientamenti politici e supporta lo sviluppo della strategia di negoziazione del pagatore
~ Supporta lo sviluppo di approcci innovativi per l'accesso dei pazienti e la contrattazione, Managed Entry Agreement (MEA) e Patient Support Programs (PSP), se necessario, per migliorare i risultati dei pazienti e supportare l'accessibilità economica del sistema sanitario.

Key Performance Indicators

~Supporta lo sviluppo e limplementazione di strategie e tattiche innovative e vincenti per la determinazione dei prezzi e laccesso al mercato in diverse fasi del ciclo di vita del prodotto.
~Facilita e raggiunge laccesso ottimale dei pazienti, laccessibilità, il rimborso e ladozione per i farmaci internazionali (IM).

Work Experience

~conoscenza dei processi di rimborso e dei principi commerciali
~Capacità comprovata di sviluppare relazioni di fiducia con i principali stakeholder regionali

Skills

~Finanza
~Valutazione delle tecnologie sanitarie (Hta)
~Affari Pubblici
~Strategia di accesso al mercato
~Prove del mondo reale (Rwe)
~Economia Sanitaria
~Politica sanitaria
~Proposte di valore
~Collaborazione interfunzionale
~Gestione di progetto
~Gestione dei processi
~Abilità analitica
~Pensiero analitico
~Agilità
~Mentalità incentrata sul cliente
~Capacità di negoziazione
~Conformità normativa
~Gestione del rischio
~Strategia di go-to-market
~Comprensione del settore sanitario
~Innovazione
~Leadership ispiratrice
~Gestione delle persone
~Sviluppo dei dipendenti
~Strategia di accesso e rimborso

Inglese

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Corporate & Division Services
Место
Китай
Сайт
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Market Access
Job Type
Full time
Employment Type
Regolare
Shift Work
No

Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

Apply to Job
Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

Apply to Job

Source URL: *https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-it-it*

List of links present in page

1. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ru-ru
2. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-de-de
3. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead

4. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-es-es
5. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-fr-fr
6. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ja-jp
7. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-nl-nl
8. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-sl-si
9. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-tr-tr
10. https://novartis.ru/index%2ephp/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668