NOVARTIS

# (高级）医药代表/（资深）产品专员

Job ID
REQ-10091123
Окт. 28, 2026
Китай

### Сводка

销售代表是我们客户互动和销售业绩的主要推动者。他们是我们的客户体验方法的代言人，并建立深厚的关系，为客户和患者创造价值，以合规和合乎道德的方式推动销售增长

### About the Role

负责在授权区域内依法依规开展药品信息传递、学术沟通和反馈工作，为医疗卫生专业人士提供科学、准确、完整的药品信息支持。通过专业化客户互动和学术活动，促进公司业务战略落地和患者获益。持续提升专业能力，积极开展跨职能协作，严格遵守国家法律法规及公司合规要求。践行诺华“求知、赋能、诚信、激发”的价值观，为患者创造更大价值

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Китай
Сайт
Baoding (Hebei Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
正式（销售）
Shift Work
No

**无障碍及便利 设 施**

诺华 承 诺 与残障人士共事并 为 他 们 提供合理的便利 设 施。如果您由于健康状况或残障 在招聘 过 程的任何 环 节 需要合理便利 设 施 或者 为 了履行 职 位的基本 职 能 请发 送 电 子 邮 件至 diversityandincl.china@novartis.com 告知您的需求和 联 系方式，并在 邮 件中附上您的 职 位申 请编 号。

Job ID
REQ-10091123

**(高级）医药代表/（资深）产品专员**

Apply to Job
Job ID
REQ-10091123

**(高级）医药代表/（资深）产品专员**

Apply to Job

---

**Source URL:** *https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10091123-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-zh-cn*

**List of links present in page**

1. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. mailto:diversityandincl.china@novartis.com
4. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10091123
5. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10091123