NOVARTIS

Senior Sales Representative

Job ID
REQ-10090668
Окт. 29, 2026
Гонконг
Disponible en: Español | Deutsch | English | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Русский | Slovenščina | Türk | 中文

Сводка

El representante de ventas es uno de los principales impulsores de nuestras interacciones con los clientes y del rendimiento de las ventas. Son la cara de nuestro enfoque de experiencia del cliente y construyen relaciones profundas que brindan valor a los clientes y pacientes con el fin de impulsar el crecimiento de las ventas de una manera ética y conforme.

About the Role

Major Accountabilities

~ Impulse el crecimiento competitivo de las ventas
~ Personalice y organice los recorridos de interacción con el cliente para los profesionales de la salud objetivo reflejando las preferencias de los clientes, aprovechando el contenido disponible y los múltiples canales de interacción
~ Fomentar el compromiso trabajando en colaboración con los profesionales sanitarios para desarrollar una colaboración sostenida a lo largo del tiempo para Novartis
~ Ofrezca experiencias memorables y centradas en el cliente más allá de la diferenciación clínica escuchando sus necesidades y comprendiendo su entorno sanitario
~ Aproveche las fuentes de datos disponibles para crear, priorizar dinámicamente y ajustar planes relevantes de interacción con el territorio, la cuenta y el cliente
~ Compartir la información de los clientes con las partes interesadas internas pertinentes de forma continua para apoyar el desarrollo de contenido, campañas y planes de interacción relacionados con el producto y la indicación.
~ Entregue valor a clientes y pacientes
~ Colabore de manera compatible con equipos multifuncionales para diseñar e implementar soluciones que aborden las necesidades insatisfechas de los clientes y pacientes.
~ Actuar con integridad y honestidad tratando a los clientes y colegas de manera transparente y respetuosa con una intención clara. Cuando te enfrentes a dilemas éticos, haz lo correcto y habla cuando las cosas no parezcan correctas. Vivir según el Código de Ética y Valores y Comportamientos de Novartis.

Key Performance Indicators

El representante de ventas es uno de los principales impulsores de nuestras interacciones con los clientes y del rendimiento de las ventas. Son la cara de nuestro enfoque de experiencia del cliente y construyen relaciones profundas que brindan valor a los clientes y pacientes con el fin de impulsar el crecimiento de las ventas de una manera ética y conforme.

Work Experience

~NA

Skills

~Habilidades de venta
~Información sobre los clientes
~Habilidades de comunicación
~Habilidades de influencia
~Gestión de conflictos
~Habilidades de negociación
~Habilidades Técnicas
~Gestión de cuentas
~Coordinación interfuncional
~Sector Sanitario
~Excelencia Comercial
~Ética
~Conformidad

Language

Inglés

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit

Sales
Место
Гонконг
Сайт
Hong Kong
Company / Legal Entity
HK02 (FCRS = HK002) Novartis Pharma
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regular (Ventas)
Shift Work
No

Job ID
REQ-10090668

Senior Sales Representative

Apply to Job

Job ID
REQ-10090668

Senior Sales Representative

Apply to Job

Source URL: *https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090668-senior-sales-representative-es-es*

List of links present in page

1. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090668-senior-sales-representative-de-de
2. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090668-senior-sales-representative
3. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090668-senior-sales-representative-fr-fr
4. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090668-senior-sales-representative-it-it
5. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090668-senior-sales-representative-ja-jp
6. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090668-senior-sales-representative-nl-nl
7. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090668-senior-sales-representative-ru-ru
8. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090668-senior-sales-representative-sl-si
9. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090668-senior-sales-representative-tr-tr
10. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090668-senior-sales-representative-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Hong-Kong/Senior-Sales-Representative_REQ-10090668
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Hong-Kong/Senior-Sales-Representative_REQ-10090668