NOVARTIS

Account Manager

Job ID
REQ-10089400
Окт. 08, 2026
Россия
可用于: 中文 | Русский | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Slovenščina | Türk

Сводка

负责地方一级的关键账户管理，通常管理一个小团队或管理特定帐户/关系。管理与关键账户的业务关系和活动，以培养和扩展关系并获取销售目标。 发展和维持与客户内主要利益相关者的关系，深入了解客户对患者的挑战，并确定增强患者护理的解决方案。

About the Role

Major Accountabilities

~ 负责推动指定客户的销售、推广和发展，实现商业目标
~ 制定客户发展战略，为分配的客户制定专门的 KAM 行动计划，调整客户目标并执行。
~ 领导战略和个人战术计划的制定，并在分析、未来潜力和账户所需的关键计划方面提供战略投入
~ 准备和谈判合同，并指导公司针对特定客户启动的举措
~ 分析市场情况，包括关键客户和主要竞争对手的竞争情报活动
~ 根据商定的业务战术计划，独立组织客户活动和其他计划，或与营销/医疗部门合作
~ 协助利益干系人进行映射，包括细分和分析，并为诺华 CRM 系统提供准确及时的数据。
~ 负责推动销售运营计划，并实现组织自身的商定销售和更广泛的绩效目标。
~ 通过培训、辅导或管理关键商业计划，培养有效的销售团队
~ 收到后 24 小时内报告与诺华产品相关的技术投诉/不良事件/特殊情况
~ 营销样本的分发（适用）

Key Performance Indicators

负责本地级的关键客户管理，通常管理一个小团队或管理特定客户/关系。管理与关键客户的业务关系和活动，以促进和扩展关系并获取销售目标。 与客户中的关键利益相关者发展和维护关系，深入了解客户对患者面临的挑战，并找出可增强患者护理的解决方案。

Work Experience

~处理质量指标和问题
~临床试验设计、数据审查和报告
~创新和分析技术

Skills

~账户管理
~薪酬管理（员工）
~计算机编程
~化妆品
~CRM（客户关系管理）
~客户关怀
~现场销售
~大客户管理
~销售
~多任务处理技能
~办公室行政管理
~患者护理
~采购
~促销（营销）
~销售
~销售运营
~战略领导力
~支持服务

Language

英语

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Россия
Сайт
Krasnoyarsk
Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
正式（销售）
Shift Work
No

Job ID
REQ-10089400

Account Manager

Apply to Job

Job ID
REQ-10089400

Account Manager

Apply to Job

Source URL: *https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-zh-cn*

List of links present in page

1. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-ru-ru
2. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-de-de
3. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager
4. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-es-es
5. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-fr-fr
6. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-it-it
7. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-ja-jp
8. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-nl-nl
9. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-sl-si
10. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-tr-tr
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Account+Manager&requisition=REQ-10089400&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fzh-CN%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FKrasnoyarsk%2FAccount-Manager_REQ-10089400

14. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Account+Manager&requisition=REQ-10089400&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fzh-CN%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FKrasnoyarsk%2FAccount-Manager_REQ-10089400