

Account Manager

Job ID
REQ-10084710
июл 30, 2026
Россия
Available in: English

Сводка

Локация: РФ, Тула

В настоящий момент мы находимся в поиске Менеджера по работе с ключевыми клиентами в направлении Кардиология

About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Разработка и реализация плана работы с медицинскими организациями на закрепленной территории.
- Координация работы кросс-функциональной команды на территории для эффективной реализации планов взаимодействия с медицинскими организациями.
- Выполнение согласованного с непосредственным руководителем плана информирования о препаратах Компании на закрепленной территории.
- Проведение визитов к специалистам здравоохранения исключительно в рамках действующего законодательства Российской Федерации, внутренних политик Компании и стандартов комплаенса.
- Предоставление специалистам здравоохранения актуальной и утвержденной информации о препаратах Компании, включая показания к применению, профиль безопасности, формы выпуска, терапевтический эффект и условия его достижения.
- Информирование специалистов здравоохранения о правилах сообщения нежелательных явлений.
- Поддержание высокого уровня знаний по терапевтической области: базовая медицинская информация о нозологии, клинические рекомендации, данные клинических исследований, ключевые сообщения текущего маркетингового цикла, инструкции по препаратам и их конкурентные преимущества.
- Владение информацией обо всех препаратах Компании, зарегистрированных на территории Российской Федерации.

Novartis Mission – in Russian

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Высшее медицинское или фармацевтическое образование.
- Опыт работы от 5 лет в аналогичной роли в международной фармацевтической компании.
- Опыт управления территорией и планирования работы на закрепленной территории.
- Навыки эффективной коммуникации и взаимодействия в кросс-функциональной команде.
- Навыки ведения переговоров.
- Сильные презентационные навыки.
- Уверенное владение ПК и офисной техникой.
- Опыт работы с офисными программами: Excel, Word, PowerPoint, Outlook.

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет: фиксированная заработная плата и годовой бонус.

Расширенный социальный пакет: ДМС для сотрудника и всех детей, включая стоматологию, с первого дня работы.

Льготные условия медицинского страхования для близких родственников.

Страхование жизни и страхование от несчастных случаев.

Страхование для выезжающих за рубеж.

Корпоративный автомобиль или компенсация за его использование.

Компенсация питания и мобильной связи.

Программа признания сотрудников за реализацию проектов и инновационных инициатив.

Доступ к бесплатной электронной библиотеке.

3 дополнительных дня к ежегодному отпуску.

Сохранение 100% заработной платы на срок до 20 недель в период отпуска по уходу за ребенком для матерей и отцов.

Программа поддержки сотрудников: неограниченное количество консультаций по личным вопросам с профильными специалистами в области психологии, финансов, права, ЗОЖ и других направлений.

Возможности для профессионального развития и карьерного роста.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
General Management
Место
Россия
Сайт
Tula
Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regular (Sales)
Shift Work
No

Job ID
REQ-10084710

Account Manager

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10084710

Account Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084710-account-manager>

List of links present in page

1. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
4. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Account+Manager&requisition=REQ-10084710&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FTula%2FAccount-Manager_REQ-10084710
5. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Account+Manager&requisition=REQ-10084710&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FTula%2FAccount-Manager_REQ-10084710