

Sales Representative Immunology - Medellín

Job ID

REQ-10084661

июл 27, 2026

Колумбия

Available in: English | [Deutsch](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Русский](#) | [Slovenščina](#) | [Türk](#) | [中文](#)

Сводка

Desarrollar e implementar estrategias comerciales para impulsar el crecimiento sostenible de las ventas y maximizar la participación de mercado en el territorio asignado.

About the Role

Principales responsabilidades

- Identificar, segmentar y priorizar profesionales de la salud, cuentas clave y stakeholders de alto potencial mediante análisis de datos y conocimiento del mercado.
- Construir relaciones sólidas y de largo plazo con médicos, líderes de opinión (KOLs) y actores relevantes del ecosistema de salud, posicionándose como un socio estratégico de confianza.
- Mantener conversaciones consultivas basadas en valor para comprender las necesidades de los clientes, los desafíos clínicos y las oportunidades que contribuyan a mejorar la atención de los pacientes.
- Diseñar y ejecutar planes de engagement personalizados utilizando múltiples canales de interacción, alineados con las preferencias y necesidades de cada cliente.
- Generar y compartir insights de mercado y de clientes con equipos multifuncionales para contribuir al diseño de campañas, contenidos y estrategias orientadas al negocio.
- Colaborar de manera transversal con equipos médicos, acceso, marketing y otras áreas para implementar soluciones innovadoras que generen valor para los clientes y los pacientes, actuando siempre bajo los más altos estándares éticos y de cumplimiento.

Perfil ideal

- Profesional en Ciencias de la Salud, Administración, Mercadeo o carreras afines.
- Deseable formación complementaria en áreas comerciales o de gestión de negocios.

Experiencia

- Experiencia comprobada en visita médica, ventas especializadas o gestión comercial dentro de la industria farmacéutica.
- Deseable experiencia en Immunología, Biológicos, Especialidades o líneas de alta complejidad.
- Historial de logro de objetivos comerciales y manejo exitoso de cuentas clave.
- Experiencia interactuando con especialistas, líderes de opinión y actores relevantes del sistema de salud.

Competencias clave

- Excelentes habilidades de venta consultiva e influencia.
- Capacidad para construir relaciones de confianza y generar engagement con clientes estratégicos.
- Fuerte orientación a resultados y enfoque en el cliente.
- Capacidad analítica para interpretar datos, identificar oportunidades y traducir insights en acciones comerciales.
- Habilidades de negociación, manejo de objeciones y resolución de conflictos.
- Trabajo colaborativo y capacidad para actuar efectivamente en equipos multifuncionales.
- Alta adaptabilidad al cambio y mentalidad digital para aprovechar diferentes canales de interacción.

Conocimientos

- Conocimiento del sistema de salud y del mercado farmacéutico.
- Gestión de territorio y cuentas.
- Excelencia comercial y planificación estratégica.
- Uso de herramientas digitales, CRM y análisis de datos.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Sales

Место

Колумбия

Сайт

Medellin (Pharmaceuticals) / Barranquilla (Oncology)

Company / Legal Entity

CO01 (FCRS = CO001) Novartis de Colombia S.A
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regular (Sales)
Shift Work
No

Job ID
REQ-10084661

Sales Representative Immunology - Medellín

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10084661

Sales Representative Immunology - Medellín

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin>

List of links present in page

1. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-de-de>
2. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-es-es>
3. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-fr-fr>
4. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-it-it>
5. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-ja-jp>
6. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-nl-nl>
7. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-ru-ru>
8. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-sl-si>
9. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-tr-tr>
10. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Medellin-Pharmaceuticals--Barranquilla-Oncology/Customer-Engagement-Consultant_REQ-10084661
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Medellin-Pharmaceuticals--Barranquilla-Oncology/Customer-Engagement-Consultant_REQ-10084661