NOVARTIS

Field Access Lead

Job ID
REQ-10083668
Июл. 15, 2026
Китай
Na voljo v: Slovenščina | Русский | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Türk | 中文

Сводка

~Podpira razvoj in izvajanje inovativnih in zmagovalnih strategij in taktik za oblikovanje cen in dostop do trga v različnih fazah življenjskega cikla izdelka.
~Omogoča in dosega optimalen dostop bolnikov, cenovno dostopnost, povračilo stroškov in sprejetje mednarodnih zdravil (IM).

About the Role

Major Accountabilities

~ Podpira in izvaja zmagovalne in inovativne strategije in rešitve za dostop, ki služijo sredstvom v zgodnji fazi ali povečajo sredstva neposrednega sporočanja ob zagonu, s poudarkom na prednostnih državah, glavnih arhitipih HTA in arhetipih vpliva na proračun potrebe in izvedljivost.
~ Razvija in izvaja visokokakovostne strategije dostopa do pacientov za povečanje dostopa do zgodnjih sredstev neposrednega sporočanja in / ali podporo lokalnim pripravam in dejavnostim za zagon.
~ Sodeluje z direktorji podjetja Acccess, regionalnimi in državnimi ekipami, da bi razumel vpoglede in povratne informacije, se vključi v zmagovalne strategije in taktike dostopa in oblikovanja cen, pri čemer vključuje perspektivo plačnika v krovne medfunkcionalne strategije izdelkov in naložbene odločitve.
~ Vzpostavlja in vzdržuje močno strokovno mrežo z ustreznimi vladnimi organi, izvajalci zdravstvenih storitev, zdravstvenimi gospodarskimi organizacijami in drugimi predstavniki odločanja za predvidevanje in vplivanje na zakonodajne trende P in R.
~ Podpira oblikovanje globalne cenovne strategije in smernic politike ter razvoj pogajalske strategije plačnikov.
~ Podpira razvoj inovativnih pristopov k dostopu pacientov in sklepanju pogodb, sporazumov o upravljanem vstopu in programov za podporo pacientom, kot je potrebno, za izboljšanje rezultatov pacientov in podporo cenovni dostopnosti zdravstvenega sistema.

Key Performance Indicators

~Podpira razvoj in izvajanje inovativnih in zmagovalnih strategij in taktik za oblikovanje cen in dostop do trga v različnih fazah življenjskega cikla izdelka.
~Omogoča in dosega optimalen dostop bolnikov, cenovno dostopnost, povračilo stroškov in sprejetje mednarodnih zdravil (IM).

Work Experience

~poznavanje postopkov povračil in komercialnih načel
~Dokazana sposobnost razvijanja odnosov, ki temeljijo na zaupanju, s ključnimi regionalnimi deležniki

Skills

~Finance
~Vrednotenje zdravstvenih tehnologij (HTA)
~Javne zadeve
~Strategija dostopa na trg
~Dokazi iz resničnega sveta (Rwe)
~Ekonomika zdravja
~Zdravstvena politika
~Vrednostne ponudbe
~Medfunkcionalno sodelovanje
~Vodenje projektov
~Upravljanje procesov
~Analitične spretnosti
~Analitično razmišljanje
~Agility
~Miselnost, osredotočena na kupca
~Pogajalske spretnosti
~Skladnost s predpisi
~Upravljanje s tveganji
~Strategija vstopa na trg
~Razumevanje zdravstvenega sektorja
~Inovacija
~Navdihujoče vodstvo
~Upravljanje s človeškimi viri
~Razvoj zaposlenih
~Strategija dostopa in povračila stroškov

Language

Angleščina

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Corporate & Division Services
Место
Китай
Сайт
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Market Access
Job Type
Full time
Employment Type
Redni sodelavec
Shift Work
No

Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

Apply to Job
Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

Apply to Job

Source URL: *https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-sl-si*

List of links present in page

1. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ru-ru
2. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-de-de
3. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead
4. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-es-es
5. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-fr-fr
6. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-it-it
7. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ja-jp

8. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-nl-nl
9. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-tr-tr
10. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668