NOVARTIS

Field Access Lead

Job ID
REQ-10083668
Июл. 15, 2026
Китай
Disponible en: Español | Русский | Deutsch | English | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Slovenščina | Türk | 中文

Сводка

~ Apoya el desarrollo y la implementación de estrategias y tácticas innovadoras y ganadoras de precios y acceso al mercado en diferentes etapas del ciclo de vida del producto.
~ Facilita y logra un acceso óptimo de los pacientes, la asequibilidad, el reembolso y la adopción de medicamentos internacionales (IM).

About the Role

Major Accountabilities

~ Apoya e implementa estrategias y soluciones de acceso ganadoras e innovadoras, para servir a los activos en etapa inicial o maximizar los activos de IM en el lanzamiento, con un enfoque en los países prioritarios, los principales arquetipos de HTA y las necesidades y viabilidad de los arquetipos de impacto presupuestario.
~ Desarrolla e implementa estrategias de acceso de pacientes de alta calidad para maximizar el acceso a los activos de mensajería instantánea temprana y/o apoyar los preparativos y actividades de lanzamiento local.
~ Colabora con los directores de Acccess y los equipos regionales y nacionales para comprender los conocimientos y los comentarios, se integra en las estrategias y tácticas de acceso y fijación de precios, incorporando la perspectiva del pagador en las estrategias generales de productos multifuncionales y las decisiones de inversión.
~ Establece y mantiene una sólida red profesional con las autoridades gubernamentales pertinentes, los proveedores de atención médica, las organizaciones económicas de la salud y otros representantes de toma de decisiones para anticipar e influir en las tendencias legislativas de P y R.
~ Apoya la creación de la estrategia global de precios y la orientación política, y apoya el desarrollo de la estrategia de negociación con el pagador.
~ Apoya el desarrollo de enfoques innovadores de acceso y contratación de pacientes, acuerdos de entrada administrados (MEA) y programas de apoyo al paciente (PSP) según sea necesario, para mejorar los resultados de los pacientes y respaldar la asequibilidad del sistema de atención médica.

Key Performance Indicators

~ Apoya el desarrollo y la implementación de estrategias y tácticas innovadoras y ganadoras de precios y acceso al mercado en diferentes etapas del ciclo de vida del producto.
~ Facilita y logra un acceso óptimo de los pacientes, la asequibilidad, el reembolso y la adopción de medicamentos internacionales (IM).

Work Experience

~conocimiento de los procesos de reembolso y de los principios comerciales
~Capacidad demostrada para desarrollar relaciones de confianza con los principales interlocutores regionales

Skills

~Finanzas
~Evaluación de Tecnologías Sanitarias (Hta)
~Asuntos Públicos
~Estrategia de acceso a los mercados
~Evidencia del mundo real (Rwe)
~Economía de la Salud
~Política sanitaria
~Propuestas de valor
~Colaboración multifuncional
~Gestión de proyectos
~Gestión de Procesos
~Habilidad analítica
~Pensamiento analítico
~Agilidad
~Mentalidad centrada en el cliente
~Habilidades de negociación
~Cumplimiento normativo
~Gestión de riesgos
~Estrategia de comercialización
~Comprensión del sector sanitario
~Innovación
~Liderazgo inspirador
~Gestión de Personas
~Desarrollo de los empleados
~Estrategia de acceso y reembolso

Inglés

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Corporate & Division Services
Место
Китай
Сайт
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Market Access
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No

Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

Apply to Job
Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

Apply to Job

Source URL: *https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-es-es*

List of links present in page

1. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ru-ru
2. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-de-de
3. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead

4. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-fr-fr
5. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-it-it
6. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ja-jp
7. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-nl-nl
8. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-sl-si
9. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-tr-tr
10. https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10083668