

## Sales Representative - Onco-hematologia - Ribeirão Preto/SP

Job ID  
REQ-10083235  
июл 14, 2026  
Бразилия  
Available in: English

### Сводка

#LI-Remote  
Localização: Interior de São Paulo — Ribeirão Preto

Mobilidade/Realocação: A Novartis não oferece suporte para realocação para esta vaga: candidate-se somente se esta vaga for acessível para você

Na Novartis, estamos comprometidos em reimaginar a medicina — e, na área de Onco-hematologia, isso significa ampliar o acesso e o impacto de soluções para pacientes por meio de uma atuação consultiva, ética e baseada em ciência. Esta posição é uma oportunidade para atuar no interior de São Paulo, construindo relacionamento com especialistas da neurologia, impulsionando resultados com foco em mercado privado e contribuindo para uma jornada científica consistente junto aos principais stakeholders da região.

### About the Role

#### Principais responsabilidades da função:

- Planejar e executar a estratégia de território para maximizar performance e crescimento sustentável na região.
- Conduzir visitas e interações consultivas com **onco-hematologia**.
- Sustentar discussões técnicas e científicas, garantindo comunicação de alto nível e adequada ao perfil do cliente.
- Construir e manter relacionamentos profissionais sólidos com stakeholders-chave, com forte capacidade de influência e gestão de contas.
- Implementar o plano de atividades (visitas, eventos e iniciativas educacionais) alinhado às diretrizes internas e às necessidades do território.
- Monitorar indicadores de execução e desempenho, ajustando rotas e prioridades para atingir metas e qualidade de cobertura.
- Atuar com excelência em compliance, garantindo alinhamento com políticas, processos e padrões éticos da Novartis.

#### Requisitos essenciais para essa vaga:

- Formação superior completa (preferencialmente em áreas correlatas à saúde, ciências ou administração).
- Experiência prévia em visitação médica / vendas consultivas em indústria farmacêutica, com forte orientação a resultados.
- Capacidade de discutir conteúdo científico com especialistas, com comunicação clara, objetiva e com credibilidade técnica.
- Experiência em gestão de território e relacionamento com contas/centros de referência.
- Disponibilidade para deslocamentos frequentes na região (interior de SP e cidades sob cobertura).

#### Você se destacará se tiver:

- Histórico de atuação consistente no **interior de São Paulo** e conhecimento do ecossistema regional.
- Vivência sólida em **onco-hematologia**.

#### Por que a Novartis?

Nosso propósito é reinventar a medicina para melhorar e estender a vida das pessoas, e nossa visão é nos tornarmos a empresa de medicamentos mais valorizada e confiável do mundo. Como podemos alcançar isso? Com as nossas pessoas. São nossos colaboradores que nos impulsionam todos os dias para alcançar nossas ambições. Faça parte dessa missão e junte-se a nós! Saiba mais aqui: <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Você receberá:** Salário competitivo, bônus anual, seguro de vida, planos de aposentadoria e bem-estar, horários de trabalho flexíveis, day off de aniversário, licença parental, restaurante subsidiado, plano de saúde, plataforma de reconhecimento de funcionários, Gympass, grupos de recursos para colaboradores e ferramentas virtuais de autodesenvolvimento.

**Compromisso com a Diversidade e Inclusão:** A Novartis está comprometida em construir um ambiente de trabalho excepcional e inclusivo, com diversos times representativos de pacientes e comunidades que atendemos.

**Junte-se à nossa Rede Novartis:** Se esta vaga não for adequada à sua experiência ou objetivos de carreira, mas você deseja permanecer conectado para saber mais sobre a Novartis e nossas oportunidades de carreira, junte-se ao Novartis Careers: <https://www.novartis.com/careers>

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.  
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион  
International  
Business Unit  
Sales  
Место  
Бразилия  
Сайт

Santo Amaro  
Company / Legal Entity  
BR03 (FCRS = BR003) NOVARTIS BIOCIENCIAS S.A  
Functional Area  
Продажи  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
Regular (Sales)  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10083235

### **Sales Representative - Onco-hematologia - Ribeirão Preto/SP**

[Apply to Job](#)

Job ID  
REQ-10083235

### **Sales Representative - Onco-hematologia - Ribeirão Preto/SP**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10083235-sales-representative-onco-hematologia-ribeirao-pretosp>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/careers>
3. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
4. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
5. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Santo-Amaro/Sales-Representative---Onco-hematologia---Ribeiro-Preto-SP\\_REQ-10083235-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Santo-Amaro/Sales-Representative---Onco-hematologia---Ribeiro-Preto-SP_REQ-10083235-1)
6. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Santo-Amaro/Sales-Representative---Onco-hematologia---Ribeiro-Preto-SP\\_REQ-10083235-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Santo-Amaro/Sales-Representative---Onco-hematologia---Ribeiro-Preto-SP_REQ-10083235-1)