

## (高级) 医药代表 / (资深) 产品专员

Job ID  
REQ-10082298  
Июн. 30, 2026  
Китай  
可用于: 中文

### Сводка

销售代表是我们客户互动和销售业绩的主要推动者。他们是我们的客户体验方法的代言人，并建立深厚的关系，为客户和患者创造价值，以合规和合乎道德的方式推动销售增长

### About the Role

#### 主要职责：

- 负责区域连锁客户管理
- 对所管辖区域生意进行规划，跟进生意进展及销售目标表现
- 与客户保持良好沟通，定期与客户进行生意谈判并完成生意回顾
- 连锁药店多产品分销拓面
- 完成地区经理或者大区经理指派的工作任务
- 积极参与和推进合规项目，以身作则，传递合规文化。遵守所覆盖或拜访的医疗机构颁布的与医药代表或医药企业相关人员有关的规章制度

(高级医药代表, 产品专员及资深产品专员在上述职责的基础上要完成如下任务)

- 协助地区经理给新入职的新代表熟悉客户、市场、公司报告系统及相关政策等进行帮助和辅导

#### 对多元化和包容性/平等就业机会的承诺：

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

#### 基本要求：

- 全日制大专及以上学历，3年以上相关工作经验
- 对当地医药销售连锁渠道架构熟悉，有商务工作经验和相当的行业客情基础
- 优秀的谈判沟通能力
- 合规意识强

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Sales

Место

Китай

Сайт

Langfang (Hebei Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Продажи

Job Type

Full time

Employment Type

正式 (销售)

Shift Work

No

## 无障碍及便利设施

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障在招聘过程的任何环节需要合理便利设施或者为了履行职位的基本职能请发送电子邮件至 [diversityandincl.china@novartis.com](mailto:diversityandincl.china@novartis.com) 告知您的需求和联系方式，并在邮件中附上您的职位申请编号。

Job ID  
REQ-10082298

### (高级) 医药代表 / (资深) 产品专员

[Apply to Job](#)  
Job ID  
REQ-10082298

### (高级) 医药代表 / (资深) 产品专员

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082298-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuan-yuan-zh-cn>

#### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
4. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10082298](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082298)
5. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10082298](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082298)