NOVARTIS

【障碍者採用】Associate MR_契約社員

Job ID
REQ-10081797
Июл. 20, 2026
Япония

Сводка

営業担当者は、担当地域において、担当する優先ブランドの商業戦略の実行を担います。ノバルティスのポリシーおよび倫理・コンプライアンス基準を遵守しながら、顧客との質の高いエンゲージメントを実現し、ブランド計画・戦術の遂行を通じて需要創出および売上目標の達成に貢献していただきます。

About the Role

主な役割責任：

- 担当地域における顧客セグメンテーションおよびコールプランに基づいた営業活動の実行
- 顧客ニーズに応じたメッセージ・プロモーションの展開およびオムニチャネル活用
- 製品情報の適正かつコンプライアンス遵守のもとでの提供および顧客エンゲージメントの推進
- 臨床データやエビデンスに基づく情報提供を通じた医療関係者との信頼関係構築
- 各種デジタルツール（CRM等）を活用した活動の最適化および顧客訪問記録の管理
- フィールドからのインサイト（顧客ニーズ、市場動向、競合情報等）の収集・共有および施策立案への貢献
- 社内関係部門（マーケティング、メディカル等）との連携による戦略実行
- セミナー・イベント等の企画・実行（ガイドライン遵守）
- ノバルティスのポリシー、倫理基準および関連法規の遵守

この役割において期待される事(必須要件):

- 製薬業界またはヘルスケア業界でのMR経験
- 基本的なPCスキルをお持ちである方（Word, Excel, Power Point, outlook中級程度）
- チームワーク力、優れたコミュニケーション能力および対人スキル

望ましい要件:

- 高い倫理観とコンプライアンス意識を有する方
- 高い顧客エンゲージメント力および関係構築・維持能力

偽の求人広告や採用オファーにご注意ください

ノバルティスでは、当社名や幹部の名前を不正に使用して求職者をだます「採用詐欺」が発生していることを認識しています。

ノバルティスでは、面接なしに採用オファーを出すことはなく、候補者に金銭を要求することも決してありません。

現在の求人情報はすべてこちらに掲載されています。詐欺の可能性がある求人広告や採用オファーに遭遇した場合は、返信したり、金銭や個人情報を送ったりしないよう強くおすすめします。

ノバルティスでキャリアを築く魅力: 病気と向き合う人々やそのご家族を支えるには、革新的な科学だけでは不十分です。それには、あなたのような情熱と知性を持った仲間が必要です。

互いに協力し、支え合い、刺激し合うことで、患者さんの人生を変えるようなブレークスルーを生み出すことができます。さあ、一緒により明るい未来を創りませんか？ https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

ノバルティス・タレントネットワーク: 今のノバルティスの募集職種がご希望に合わない場合でも、ぜひタレントコミュニティにご登録ください。あなたに合ったキャリアの機会が見つかり次第、いち早くご案内いたします。 https://talentnetwork.novartis.com/network

福利厚生: ノバルティスの福利厚生と報奨について必要な情報は、ノバルティスライフハンドブックに記載されています。 https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards

多様性と包括性へのコミットメント: ノバルティスは患者さんや地域社会などに対して、包括的かつ優れた職場環境、および多様なチームを構築するよう取り組んでいます。

合理的配慮: ノバルティスは障害を持つ個々人に対して、合理的配慮を提供し協働することをお約束します。健康状態や障害に関して、採用プロセスあるいは必須の職務を満たすために合理的配慮が必要な場合は midcareer-r.japan@novartis.com 宛てに電子メールをお送りください。その際ご依頼内容、ご連絡先、求人票の番号を明記してください。

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место

Япония
Сайт
Tokyo (NPKK Sales)
Company / Legal Entity
JP05 (FCRS = JP005) Novartis Pharma K.K.
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Temporary (Sales) (Fixed Term)
Shift Work
No

Accessibility and accommodation

Novartis is committed to working with and providing reasonable accommodation to individuals with disabilities. If, because of a medical condition or disability, you need a reasonable accommodation for any part of the recruitment process, or in order to perform the essential functions of a position, please send an e-mail to midcareer-r.japan@novartis.com and let us know the nature of your request and your contact information. Please include the job requisition number in your message.

Job ID
REQ-10081797

【障碍者採用】Associate MR_契約社員

Apply to Job
Job ID
REQ-10081797

【障碍者採用】Associate MR_契約社員

Apply to Job

Source URL: *https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10081797-zhangaizhecaiyong-associate-mrqiyuesheyuan*

List of links present in page

1. https://www.novartis.com/jp-ja/careers
2. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
3. https://talentnetwork.novartis.com/network
4. https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards
5. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
6. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
7. mailto:midcareer-r.japan@novartis.com
8. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Tokyo-NPKK-Sales/XMLNAME---Associate-MR-_REQ-10081797
9. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Tokyo-NPKK-Sales/XMLNAME---Associate-MR-_REQ-10081797