

Sales & Marketing Manager Gene Therapy

Job ID
REQ-10080969
Июн. 12, 2026
Мексика

Сводка

~ Поддерживает разработку и внедрение инновационных и выигрышных стратегий и тактик ценообразования и доступа к рынку на разных этапах жизненного цикла продукта.
~ Облегчает и обеспечивает оптимальный доступ пациентов, ценовую доступность, возмещение расходов и внедрение международных лекарственных средств (ИМ).

About the Role

Major Accountabilities

~ Поддерживает и внедряет успешные и инновационные стратегии и решения для обеспечения доступа к активам на ранней стадии или максимальному увеличению активов ИМ при запуске, уделяя особое внимание приоритетным странам, основным архетипам ОТЗ и архетипам воздействия на бюджет, потребностям и осуществимости.
~ Разрабатывает и внедряет высококачественные стратегии доступа пациентов для максимального доступа к ранним средствам обмена мгновенными сообщениями и/или поддержки подготовки и мероприятий по локальному запуску.
~ Сотрудничает с директорами Access, региональными и страновыми командами для понимания идей и обратной связи, интегрируется в стратегии и тактики получения доступа и ценообразования, включая точку зрения плательщиков во всеобъемлющие кросс-функциональные продуктовые стратегии и инвестиционные решения.
~ Создает и поддерживает прочную профессиональную сеть с соответствующими государственными органами, поставщиками медицинских услуг, организациями экономики здравоохранения и другими представителями, принимающими решения, для прогнозирования и влияния на законодательные тенденции.
~ Поддержка в разработке глобальной стратегии ценообразования и руководящих указаний по политике, а также поддержка в разработке стратегии переговоров с плательщиками
~ Поддерживает разработку инновационных подходов к доступу пациентов и заключению контрактов, соглашений об управляемом въезде (MEA) и программ поддержки пациентов (PSP) по мере необходимости для улучшения результатов лечения пациентов и поддержки системы здравоохранения.

Key Performance Indicators

~ Поддерживает разработку и внедрение инновационных и выигрышных стратегий и тактик ценообразования и доступа к рынку на разных этапах жизненного цикла продукта.
~ Облегчает и обеспечивает оптимальный доступ пациентов, ценовую доступность, возмещение расходов и внедрение международных лекарственных средств (ИМ).

Work Experience

~ знание процессов возмещения расходов и коммерческих принципов
~ Доказанная способность развивать доверительные отношения с ключевыми заинтересованными сторонами в регионе

Skills

~ Финансировать
~ Оценка технологий здравоохранения (НТА)
~ Связи с общественностью
~ Стратегия доступа к рынку
~ Доказательства из реального мира (Rwe)
~ Экономика здравоохранения
~ Политика в области здравоохранения
~ Ценностные предложения
~ Межфункциональное сотрудничество
~ Управление проектами
~ Управление процессами
~ Аналитические способности
~ Аналитическое мышление
~ Подвижность
~ Клиентоориентированное мышление
~ Навыки ведения переговоров
~ Соответствие нормативным требованиям
~ Управление риском
~ Стратегия выхода на рынок
~ Понимание сектора здравоохранения
~ Нововведение
~ Вдохновляющее лидерство
~ Управление человеческими ресурсами

~Развитие сотрудников
~Стратегия доступа и возмещения расходов

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Marketing

Место

Мексика

Сайт

INSURGENTES

Company / Legal Entity

MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

Job ID

REQ-10080969

Sales & Marketing Manager Gene Therapy

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10080969

Sales & Marketing Manager Gene Therapy

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10080969-sales-marketing-manager-gene-therapy-ru-ru>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy_REQ-10080969
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy_REQ-10080969