

SALES REPRESENTATIVE

Job ID
REQ-10078687
Июн. 02, 2026
Испания

Сводка

Delegado de Ventas Cardiología
Zona: País Vasco

Buscamos un Delegado de Ventas Senior en Cardiología para liderar una zona estratégica, impulsar el crecimiento del negocio y desarrollar relaciones de alto valor en el entorno hospitalario.

About the Role

Responsabilidades:

- Identificar y priorizar profesionales sanitarios y stakeholders de alto potencial mediante análisis de datos
- Gestionar visitas médicas en especialidades como cardiología, endocrinología, medicina interna y neurología
- Desarrollar interacciones personalizadas de valor tanto presenciales como virtuales
- Construir y mantener relaciones sólidas con profesionales sanitarios y líderes de opinión
- Diseñar experiencias de cliente personalizadas mediante estrategias multicanal y contenidos relevantes
- Recoger insights del cliente y transformarlos en planes accionables de alto impacto
- Colaborar con equipos multifuncionales para ofrecer soluciones centradas en el paciente y en cumplimiento

Requisitos esenciales:

- Titulación universitaria en Ciencias de la Salud, Farmacia, Biología, Bioquímica, ADE o afines.
- Experiencia de 5 a 8 años en ventas farmacéuticas.
- Capacidad demostrada para construir y mantener relaciones con profesionales de la salud
- Alta resiliencia y capacidad de adaptación en entornos dinámicos
- Fuerte capacidad de aprendizaje continuo y orientación al desarrollo
- Capacidad analítica para interpretar datos y definir planes de acción
- Excelentes habilidades de comunicación y escucha activa
- Alto nivel de integridad y compromiso con estándares éticos y de cumplimiento
- Residencia: **Vizcaya o Guipúzcoa**

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Испания
Сайт
Vizcaya
Company / Legal Entity
ES19 (FCRS = ES006) Mizar Farmacéutica, S.L.
Alternative Location 1
Guipúzcoa, Испания
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No

Job ID
REQ-10078687

SALES REPRESENTATIVE

[Apply to Job](#)

Job ID
REQ-10078687

SALES REPRESENTATIVE

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10078687-sales-representative>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Vizcaya/SALES-REPRESENTATIVE_REQ-10078687
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Vizcaya/SALES-REPRESENTATIVE_REQ-10078687