

## (高级) 医药代表 / (资深) 产品专员

Job ID  
REQ-10076106  
Июн. 02, 2026  
Китай

### Сводка

销售代表是我们客户互动和销售业绩的主要推动者。他们是我们的客户体验方法的代言人，并建立深厚的关系，为客户和患者创造价值，以合规和合乎道德的方式推动销售增长

### About the Role

#### 主要职责：

- 辖区内北京，张家口区域大客户年度协议的洽谈，签订，跟踪，考核。
- 组织收集竞争对手，市场行情，医保政策变动等信息，分析生意的机会点，挖掘机会点，并提出应对策略：品种的价格维护，严格控制货物流向
- 协助客户开展高质量有效的店教，患教项目，
- 负责本区域三方人员网络的完善，培养与管理
- 积极参与和推进合规项目，以身作则，传递合规文化。

对多元化和包容性/平等就业机会的承诺：

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

#### 基本要求：

- 大专或以上学历，3年及以上医药零售销售经验，2年大客户管理经验
- 具备较强的协调沟通能力，能够维护核心资源关系；擅长策划组织及执行相关市场活动。
- 具备较强的演讲及数据分析能力，能够熟悉使用办公软件。
- 高级医药代表/产品专员/资深产品专员要能通过公司的相关资质认证，能力和绩效符合公司对于岗位的要求，合规意识强

为什么选择诺华：帮助患者及家属不仅需要创新科学，还需要一支包括你我他在内的充满智慧与激情的团队，大家相互协作、支持与激励。共同实现突破，改变患者的生活。一起共创更好的未来，你准备好了吗？

薪酬与福利：您可以前往诺华官网了解我们帮助您实现个人与职业发展的举措。

#### 无障碍及便利设施：

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障，在招聘过程的任何环节需要合理便利设施，或者为了履行职位的基本职能，请将您的相关需求告知我们的招聘经理。

加入我们的诺华网络：这不是您心仪的职位？欢迎加入诺华人才社区，与我们联系，及时了解合适的职业机会。您也可以关注诺华招聘社交媒体账号。

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион  
International  
Business Unit  
Sales  
Место  
Китай  
Сайт  
Beijing (Beijing)  
Company / Legal Entity  
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd  
Functional Area  
Продажи  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
正式 (销售)  
Shift Work  
No

## 无障碍及便利设施

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障在招聘过程的任何环节需要合理便利设施或者为了履行职位的基本职能请发送电子邮件至 [diversityandincl.china@novartis.com](mailto:diversityandincl.china@novartis.com) 告知您的需求和联系方式，并在邮件中附上您的职位申请编号。

Job ID  
REQ-10076106

**(高级) 医药代表 / (资深) 产品专员**

[Apply to Job](#)  
Job ID  
REQ-10076106

**(高级) 医药代表 / (资深) 产品专员**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10076106-gaojiyiyadaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-zh-cn>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
4. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10076106](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10076106)
5. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10076106](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10076106)