

(高级) 区域市场经理

Job ID

REQ-10075680

Июн. 22, 2026

Китай

可用于: 中文 | Deutsch | Español | Français | Italiano | 日本語 | Türk | English | Русский | Slovenščina | Nederlands

Сводка

- 特定营销子职能中的本地品牌经理或全球/区域/本地子职能专家。
- 与当地管理层和全球营销部门一致制定产品战略，实施支持战术计划/项目。

About the Role

Major Accountabilities

- ~ 准备集成品牌团队和发布团队的内容。
- ~ 负责执行、监测和分析一致同意的战术计划，以确保品牌的成长
- ~ 按照内部 SOP 和行为准则章程领导制定宣传活动。
- ~ 监测和控制品牌预算、预期支出和费用，并评估产品的营销组合方案以评估成本效益和结果。
- ~ 通过与客户互动来获得对区域市场的洞察力并找出机遇
- ~ 举办集中营销活动以及区域性营销活动
- ~ 使用适当工具监测产品性能和外部环境，并在需要时采取调整措施以实现经营目标
- ~ 与营销和医疗团队协作，以最大限度地扩大活动：- 在指定区域内按疾病划分的童子军中心、KOLs 和 LL - 确定每个患者段的特定需求以及疾病对指定区域内每个患者的影响

Key Performance Indicators

- 特定营销子职能中的本地品牌经理或全球/区域/本地子职能专家。
- 与当地管理层和全球营销部门一致制定产品战略，实施支持战术计划/项目。

Work Experience

- ~ 跨文化经历
- ~ 运营管理和执行
- ~ 项目管理

Skills

- ~ 数字营销
- ~ 营销策略
- ~ 产品策略
- ~ 资产管理
- ~ 产品营销
- ~ 产品生命周期管理 (PLM)
- ~ 对医疗保健行业的理解
- ~ 重点疾病领域专业知识
- ~ 商业卓越
- ~ 卓越运营
- ~ 以客户为导向
- ~ 敏捷
- ~ 影响技能
- ~ 谈判技巧
- ~ 持份者参与
- ~ 利害关系人管理
- ~ 战略合作伙伴
- ~ 跨职能协作

Language

英语

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Китай
Сайт
Hefei (Anhui Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Маркетинг
Job Type
Full time
Employment Type
正式
Shift Work
No

无障碍及便利设施

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障在招聘过程的任何环节需要合理便利设施或者为了履行职位的基本职能请发送电子邮件至 diversityandincl.china@novartis.com 告知您的需求和联系方式，并在邮件中附上您的职位申请编号。

Job ID
REQ-10075680

(高级) 区域市场经理

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10075680

(高级) 区域市场经理

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-de-de>
2. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-es-es>
3. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-fr-fr>
4. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-it-it>
5. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-ja-jp>
6. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-ja-jp>
7. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-tr-tr>
8. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli-ru-ru>

9. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqiyushichangjingli-sl-si>
10. <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqiyushichangjingli-nl-nl>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10075680
15. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10075680