

# Commercial Partnership Manager

Job ID  
REQ-10075011  
май 28, 2026  
Чили

## Сводка

~Harici ittifak anlaşmalarına öncülük ederek ve bunları geliştirerek, iş anlaşmalarını sonlandırmaya yardımcı olarak ve karar verme sürecine katkıda bulunarak, Novartis'in ilaç portföyü değerini ve dışarıya lisans verme fırsatlarını artırmak. Ortak şirketlerle ortak çalışma fırsatları arayarak, ortak çalışmaları yapılandırarak, müzakere ederek ve yöneterek değer yaratma. Finansal ve stratejik öngörüler sağlamaktan ve uzun vadeli tahminlere ve stratejik planlamalara katkı sunmaktan sorumludur.

## About the Role

### Major Accountabilities

- ~ Kuruluşun BD&L stratejilerinin ve planlarının yürütülmesine yardımcı olmak.
- ~ İttifakların değerini artırmak ve ortaklık risklerini yönetmek için, İşletme Geliştirme faaliyetlerini desteklemek.
- ~ BD&L proje yönetimini desteklemek.
- ~ Novartis ürünleriyle ilgili teknik şikayetlerin / olumsuz olayların / özel durum senaryolarının alındıktan sonraki 24 saat içinde raporlanması
- ~ Pazarlama örneklerinin dağıtımı (uygun olduğunda)

### Key Performance Indicators

- ~ Bu rol, belirli bir bölge/yerel seviye için karar alma sürecini ve çalışma sürecini destekleyebilir.
- ~ Bu rol, bir bölüm için belirlenmiş bir dizi faaliyeti destekleyebilir

### Work Experience

- ~Fonksiyonel Kapsam
- ~Proje Yönetimi
- ~Sınır ötesi iş birliği

### Skills

- ~İş Geliştirme
- ~İşbirliği
- ~Merak
- ~Müşteri Deneyimi
- ~Eğitim
- ~Maliye
- ~Yaşam Bilimleri
- ~Medya Kampanyaları
- ~Ticaret
- ~Proaktiflik
- ~Proje yönetimi
- ~Satış
- ~Satış Becerileri
- ~Kablosuz Haberleşme
- ~Aramak
- ~Değerlendirme
- ~İzcilik
- ~İşlem

### Language

İngilizce

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.  
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион  
International  
Business Unit  
Finance  
Место

Чили  
Сайт  
Santiago  
Company / Legal Entity  
CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.  
Alternative Location 1  
Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS), Перу  
Functional Area  
BD&L & Strategic Planning  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
Kadrolu  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10075011

### **Commercial Partnership Manager**

[Apply to Job](#)

Job ID  
REQ-10075011

### **Commercial Partnership Manager**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075011-commercial-partnership-manager-tr-tr>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager\\_REQ-10075011-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager\\_REQ-10075011-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1)