

Commercial Partnership Manager

Job ID
REQ-10075011
май 28, 2026
Чили

Сводка

~ Za povečanje vrednosti Novartis portfelja drog in out-licenciranja možnosti prek vodilnih in razvoj zunanjih sporazumov zaveznitva in pomoč pri zaprtju poslovnih poslov in prispevajo k sprejemanju odločitev. Ustvarjanje vrednosti z iskanjem, strukturiranjem, pogajanjem in upravljanjem sodelovalnih dogovorov s partnerskimi podjetji. Odgovorni za zagotavljanje finančnih in strateških spoznanj ter prispevanje k dolgoročnemu napovedovanju in strateškemu načrtovanju.

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Pomoč pri izvajanju organizacije BD&L strategij in načrtov.
- ~ Podpirati dejavnosti razvoja podjetij, da bi povečali vrednost zaveznitva in obvladovali tveganja partnerstva.
- ~ Podpora za projektno vodenje BD&L.
- ~ Poročanje o tehničnih pritožbah / neželenih dogodkih / scenarijih posebnih primerov, povezanih z Novartis izdelki v roku 24 ur po prejemu
- ~ Distribucija vzorcev trženja (kjer je primerno)

Key Performance Indicators

- ~ Vloga lahko podpre odločanje in delo za določeno regijo/lokalno raven.
- ~ Vloga lahko podpira določen sklop dejavnosti za delitev

Work Experience

- ~ Funkcionalna širina
- ~ Vodenje projektov
- ~ Sodelovanje prek meja

Skills

- ~ Poslovni razvoj
- ~ Sodelovanje
- ~ Radovednost
- ~ Uporabniška izkušnja
- ~ Izobraževanje
- ~ Finance
- ~ Vede o življenju
- ~ Medijske kampanje
- ~ Trgovanje
- ~ Proaktivnost
- ~ Vodenje projektov
- ~ Prodaje
- ~ Prodajne veščine
- ~ Brezžična komunikacija
- ~ Iskanje
- ~ Ovrednotenje
- ~ Scouting
- ~ Transakcije

Language

Angleščina

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Finance
Место
Чили

Сайт
Santiago
Company / Legal Entity
CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.
Alternative Location 1
Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS), Перу
Functional Area
BD&L & Strategic Planning
Job Type
Full time
Employment Type
Redni sodelavec
Shift Work
No

Job ID
REQ-10075011

Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10075011

Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075011-commercial-partnership-manager-sl-si>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/sl-SI/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/sl-SI/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1