

## Commercial Partnership Manager

Job ID  
REQ-10075011  
май 28, 2026  
Чили

### Сводка

~Повышение ценности портфеля лекарств Novartis и возможностей для выдачи лицензий путём руководства и разработки соглашений о внешних альянсах, а также оказание содействия в заключении коммерческих сделок и принятии решений. Создание ценности путём поиска, структурирования, вед. переговоров и управления договоренностями о сотрудничестве с компаниями-партнёрами. Отвечает за предоставление финансовой и стратегической информации и содействие долгосрочному прогнозированию и стратегическому планированию.

### About the Role

#### Major Accountabilities

- ~ Содействие в реализации стратегий и планов организации по BD&L.
- ~ Поддержка деятельности по развитию бизнеса с целью повышения ценности альянсов и управления рисками партнёрства.
- ~ Поддержка управления проектами по BD&L.
- ~ Сообщение о технических жалобах / неблагоприятных событиях / сценариях особых случаев, связанных с продуктами Novartis в течение 24 часов с момента получения
- ~ Распространение маркетинговых образцов (если применимо)

#### Key Performance Indicators

- ~Поддержка принятия решений и работа в конкретной области / местном уровне.
- ~ The role may support a certain set of activities for a division

#### Work Experience

- ~Широкий функционал
- ~Управление проектами
- ~Сотрудничество через организационные границы

#### Skills

- ~Развитие бизнеса
- ~Сотрудничество
- ~Любознательность
- ~Клиентский опыт
- ~Образование
- ~Финансировать
- ~Медико-биологические науки
- ~Кампании в СМИ
- ~Мерчендайзинг
- ~Проактивность
- ~Управление проектами
- ~Сбытовой
- ~Навыки продаж
- ~Беспроводная связь
- ~Искать
- ~Оценка
- ~Разведка
- ~Операционный

#### Language

Английский

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.  
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион  
International  
Business Unit  
Finance

Место  
Чили  
Сайт  
Santiago  
Company / Legal Entity  
CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.  
Alternative Location 1  
Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS), Перу  
Functional Area  
BD&L & Strategic Planning  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
Regular  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10075011

### **Commercial Partnership Manager**

[Apply to Job](#)

Job ID  
REQ-10075011

### **Commercial Partnership Manager**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075011-commercial-partnership-manager-ru-ru>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager\\_REQ-10075011-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager\\_REQ-10075011-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1)