

Commercial Partnership Manager

Job ID
REQ-10075011
май 28, 2026
Чили

Сводка

~Om de waarde van Novartis' drugsportefeuille en out-licensing mogelijkheden te vergroten door externe alliantieovereenkomsten te leiden en te ontwikkelen en te helpen bij het sluiten van zakelijke deals en het bijdragen aan de besluitvorming. Waardecreatie door samenwerkingsovereenkomsten te zoeken, structureren, te onderhandelen en te beheren met partnerbedrijven. Verantwoordelijk voor het leveren van financiële en strategische inzichten en het bijdragen aan langetermijnprognoses en strategische planning.

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Assisteren bij de uitvoering van de BD&L strategieën en plannen van de organisatie.
- ~ Ondersteuning van Business Development-activiteiten om de waarde van allianties te vergroten en partnerschapsrisico's te beheren.
- ~ Ondersteuning BD&L projectmanagement.
- ~ Melding van technische klachten / bijwerkingen / scenario's voor speciale gevallen met betrekking tot Novartis-producten binnen 24 uur na ontvangst
- ~ Distributie van monsters voor het in de handel brengen (indien van toepassing)

Key Performance Indicators

- ~ De rol kan de besluitvorming ondersteunen en werken voor een bepaalde regio/ lokaal niveau.
- ~ De rol kan een bepaalde reeks activiteiten voor een divisie ondersteunen

Work Experience

- ~Functionele diepgang
- ~Projectmanagement
- ~Grensoverschrijdende samenwerking

Skills

- ~Bedrijfsontwikkeling
- ~Samenwerking
- ~Nieuwsgierigheid
- ~Klantervaring
- ~Onderwijs
- ~Financieren
- ~Levenswetenschappen
- ~Mediacampagnes
- ~Merchandising
- ~Proactiviteit
- ~Projectmanagement
- ~Verkoop
- ~Vaardigheden verkopen
- ~Draadloze communicatie
- ~Zoeken
- ~Evaluatie
- ~Scouting
- ~Transacties

Language

Engels

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Finance
Место

Чили
Сайт
Santiago
Company / Legal Entity
CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.
Alternative Location 1
Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS), Перу
Functional Area
BD&L & Strategic Planning
Job Type
Full time
Employment Type
Regelmatig
Shift Work
No

Job ID
REQ-10075011

Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)

Job ID
REQ-10075011

Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075011-commercial-partnership-manager-nl-nl>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/nl-NL/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/nl-NL/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1