

Commercial Partnership Manager

Job ID
REQ-10075011
май 28, 2026
Чили

Сводка

~Accroître la valeur du portefeuille de médicaments de Novartis et les possibilités d'octroi de licences par des accords d'alliance externes, en aidant à conclure des accords commerciaux et en contribuant à la prise de décision. Création de valeur par la recherche, la structuration, la négociation et la gestion d'accords avec des entreprises partenaires. Responsable de fournir des informations financières et stratégiques, et de contribuer aux prévisions à long terme et à la planification stratégique.

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Aide à l'exécution des stratégies et des correctives de l'organisation en matière de BD&L.
- ~ Soutenir les activités de développement des entreprises, améliorer les alliances et gérer les risques liés aux partenariats.
- ~ Soutient la gestion des projets BD&L.
- ~ Déclaration des plaintes techniques / événements indésirables / scénarios de cas particuliers liés aux produits Novartis dans les 24 heures suivant leur réception
- ~ Distribution d'échantillons de commercialisation (le cas échéant)

Key Performance Indicators

- ~ Le poste peut comprendre la prise de décision et le travail pour une région ou un niveau local particulier.
- ~ Le rôle peut comporter un certain nombre d'activités pour une division

Work Experience

- ~Étendue fonctionnelle
- ~Gestion de projet
- ~Collaborer par delà les frontières

Skills

- ~Développement des affaires
- ~Collaboration
- ~Curiosité
- ~Expérience client
- ~Éducation
- ~Finance
- ~Sciences de la vie
- ~Campagnes médiatiques
- ~Marchandisage
- ~Proactivité
- ~Gestion de projet
- ~Ventes
- ~Compétences de vente
- ~Communication sans fil
- ~Rechercher
- ~Évaluation
- ~Scoutisme
- ~Transactions

Language

Anglais

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Finance
Место

Чили
Сайт
Santiago
Company / Legal Entity
CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.
Alternative Location 1
Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS), Перу
Functional Area
BD&L & Strategic Planning
Job Type
Full time
Employment Type
CDI
Shift Work
No

Job ID
REQ-10075011

Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)

Job ID
REQ-10075011

Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075011-commercial-partnership-manager-fr-fr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1