

Commercial Partnership Manager

Job ID
REQ-10075011
май 28, 2026
Чили

Сводка

~Mejorar el valor de la cartera de medicamentos de Novartis y las oportunidades de licenciamiento a terceros, dirigiendo y desarrollando acuerdos de alianzas externas y ayudando a cerrar negociaciones y contribuyendo en la toma de decisiones. Creación de valor, buscando, estructurando, negociando y gestionando acuerdos de colaboración con empresas asociadas. Responsable de proporcionar opiniones financieras y estratégicas y de contribuir a previsiones a largo plazo y a la planificación estratégica.

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Ayudar en la ejecución de estrategias y planes de BD&L de la organización.
- ~ Apoyar actividades de Desarrollo Comercial para mejorar el valor de las Alianzas y gestionar riesgos de las asociaciones.
- ~ Apoyar la gestión de proyectos de BD&L.
- ~ Notificación de quejas técnicas / eventos adversos / escenarios de casos especiales relacionados con los productos Novartis dentro de las 24 horas posteriores a la recepción
- ~ Distribución de muestras de comercialización (cuando proceda)

Key Performance Indicators

- ~El cargo puede apoyar la toma de decisiones, trabajando para un nivel de región/local en particular.
- ~El cargo puede apoyar a un cierto conjunto de actividades de una división.

Work Experience

- ~Amplitud funcional
- ~Gestión de proyectos
- ~Colaboración internacional

Skills

- ~Desarrollo de Negocios
- ~Colaboración
- ~Curiosidad
- ~Experiencia del cliente
- ~Educación
- ~Finanzas
- ~Ciencias biológicas
- ~Campañas en los medios de comunicación
- ~Merchandising
- ~Proactividad
- ~Gestión de proyectos
- ~Ventas
- ~Habilidades de venta
- ~Comunicación inalámbrica
- ~Buscar
- ~Evaluación
- ~Escultismo
- ~Transacciones

Language

Inglés

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Finance

Место
Чили
Сайт
Santiago
Company / Legal Entity
CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.
Alternative Location 1
Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS), Перу
Functional Area
BD&L & Strategic Planning
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No

Job ID
REQ-10075011

Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10075011

Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075011-commercial-partnership-manager-es-es>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1