

## Sr. Business Insight & Strategy Manager

Job ID  
REQ-10071439  
фев 27, 2026  
Китай

### Сводка

- ~ Raziskati, razviti, implementirati in ovrednotiti digitalne inovacijske rešitve, ki naslavljajo potrebe strank. Soustvarjajte s ključnimi deležniki za vzpostavljanje partnerstev in sodelovanja
- ~ Vodite izvedbo več projektov na različnih ustvarjalnih in tržnih kanalih, vključno s tiskanimi in digitalnimi mediji. Razvijte in uskladite projektne načrte v fazah zasnove, razvoja in proizvodnje projekta, da podprete uspešno izvajanje v okviru določenih ključnih kazalnikov uspešnosti.
- ~ Deluje v sodelovanju z ekipami blagovnih znamk, tehničnimi ekipami in vsemi funkcijami za povečanje vrednosti
- ~ Zagotavlja svetovanje, svetovanje in pomoč pri strategiji komercializacije izdelkov ter vpliva na ekipo za trženje/trženjsko prodajo pri odločanju o dodeljevanju virov prodajne sile na najbolj optimalne načine, z izvajanjem dokazanih analitičnih projektov.
- ~ Nudite analitično podporo internim strankam Novartisa

### About the Role

#### Major Accountabilities

- ~ Načrtovanje in upravljanje, zberite zahteve za razvoj podrobnih načrtov projekta in ocen projekta na raven opravil. Proaktivno pomagajte podjetju prepoznati prihajajoče konflikte in vrzeli v virih.
- ~ Služite kot vmesnik z globalnimi in lokalnimi skupinami blagovnih znamk pri načrtovanju projektov in upravljanju dostave.
- ~ Vodi in izvaja projekte za regionalne in globalne ekipe, pri čemer zagotavlja upoštevanje časovnih okvirov in ciljev kakovosti.
- ~ Zagotavlja učinkovite in visokokakovostne rezultate. Zagotavlja učinkovite in pravočasne odgovore na ad hoc zahteve.
- ~ Upravlja učinkovito in visokokakovostno ekipo, ki spodbuja sinergijo in izmenjavo najboljših praks med viri, spodbuja sodelovanje z državnimi organizacijami pri upravljanju visokih standardov komunikacije in zagotavljanju najboljših storitev v razredu.
- ~ Zagotavljanje smernic o zahtevah glede usposabljanja v zvezi s komercialnimi procesi
- ~ Prezema pobudo za spodbujanje standardizacije poročil med blagovnimi znamkami

#### Key Performance Indicators

- ~ Raziskati, razviti, implementirati in ovrednotiti digitalne inovacijske rešitve, ki naslavljajo potrebe strank. Soustvarjajte s ključnimi deležniki za vzpostavljanje partnerstev in sodelovanja
- ~ Vodite izvedbo več projektov na različnih ustvarjalnih in tržnih kanalih, vključno s tiskanimi in digitalnimi mediji. Razvijte in uskladite projektne načrte v fazah zasnove, razvoja in proizvodnje projekta, da podprete uspešno izvajanje v okviru določenih ključnih kazalnikov uspešnosti.
- ~ Deluje v sodelovanju z ekipami blagovnih znamk, tehničnimi ekipami in vsemi funkcijami za povečanje vrednosti
- ~ Zagotavlja svetovanje, svetovanje in pomoč pri strategiji komercializacije izdelkov ter vpliva na ekipo za trženje/trženjsko prodajo pri odločanju o dodeljevanju virov prodajne sile na najbolj optimalne načine, z izvajanjem dokazanih analitičnih projektov.
- ~ Nudite analitično podporo internim strankam Novartisa

#### Work Experience

- ~Medkulturne izkušnje
- ~Vodenje operacij in izvrševanje
- ~Vodenje projektov

#### Skills

- ~Oglaševalske akcije
- ~Analitično razmišljanje
- ~Prepoznavnost blagovne znamke
- ~Analiza poslovanja
- ~Poslovno mreženje
- ~Sodelovanje
- ~Upravljanje dostave
- ~Digitalni marketing
- ~Digitalni mediji
- ~E-poštno trženje
- ~Marketinški načrti
- ~Tržna strategija
- ~Medijske kampanje
- ~Prodaje
- ~Strateški marketing

#### Language

Angleščina

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.  
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Sales

Место

Китай

Сайт

Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Маркетинг

Job Type

Full time

Employment Type

Redni sodelavec

Shift Work

No

Job ID

REQ-10071439

### **Sr. Business Insight & Strategy Manager**

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10071439

### **Sr. Business Insight & Strategy Manager**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10071439-sr-business-insight-strategy-manager-sl-si>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10071439](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10071439)
4. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10071439](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10071439)