

## Sr. Business Insight & Strategy Manager

Job ID  
REQ-10071439  
фев 27, 2026  
Китай

### Сводка

- ~ Esplorare, sviluppare, implementare e valutare soluzioni di innovazione digitale che rispondano alle esigenze dei clienti. Co-creare con i principali stakeholder per costruire partnership e collaborazioni
- ~ Guidare la consegna di più progetti attraverso una varietà di canali creativi e di marketing, tra cui la stampa e i media digitali. Sviluppare e coordinare i piani di progetto nelle fasi di progettazione, sviluppo e produzione di un progetto per supportare la consegna di successo entro i KPI impostati.
- ~ Lavora in collaborazione con i team del marchio, i team tecnici e tutte le funzioni per massimizzare il valore
- ~ Fornisce consulenza, consulenza e assistenza sulla strategia per la commercializzazione dei prodotti e influenza il team operativo di marketing/marketing vendite sul processo decisionale sull'allocazione delle risorse della forza vendita nei modi più ottimali, attraverso la consegna di progetti basati sull'analisi comprovata.
- ~ Fornire supporto analitico ai clienti interni di Novartis

### About the Role

#### Major Accountabilities

- ~ Pianificazione e gestione, raccogliere i requisiti per sviluppare piani di progetto dettagliati e stime di progetto a livello di attività. Assistere in modo proattivo l'azienda nell'identificazione dei conflitti imminenti e delle lacune di risorse.
- ~ Fungere da interfaccia con i team globali e locali del marchio per la pianificazione del progetto e la gestione delle consegne.
- ~ Dirige e consegna progetti per i team regionali e globali, garantendo il rispetto delle tempistiche e degli obiettivi di qualità.
- ~ Garantisce la consegna di risultati finali efficienti e di alta qualità. Fornisce risposte efficaci e tempestive alle richieste ad hoc.
- ~ Gestisce un team efficiente e di alta qualità che promuove la sinergia e la condivisione delle migliori pratiche tra le risorse, promuove la collaborazione con le organizzazioni nazionali nella gestione di elevati standard di comunicazione e nella fornitura dei migliori servizi.
- ~ Fornire indicazioni sui requisiti di formazione in relazione ai processi commerciali
- ~ Prende l'iniziativa per promuovere la standardizzazione dei report tra i marchi

#### Key Performance Indicators

- ~ Esplorare, sviluppare, implementare e valutare soluzioni di innovazione digitale che rispondano alle esigenze dei clienti. Co-creare con i principali stakeholder per costruire partnership e collaborazioni
- ~ Guidare la consegna di più progetti attraverso una varietà di canali creativi e di marketing, tra cui la stampa e i media digitali. Sviluppare e coordinare i piani di progetto nelle fasi di progettazione, sviluppo e produzione di un progetto per supportare la consegna di successo entro i KPI impostati.
- ~ Lavora in collaborazione con i team del marchio, i team tecnici e tutte le funzioni per massimizzare il valore
- ~ Fornisce consulenza, consulenza e assistenza sulla strategia per la commercializzazione dei prodotti e influenza il team operativo di marketing/marketing vendite sul processo decisionale sull'allocazione delle risorse della forza vendita nei modi più ottimali, attraverso la consegna di progetti basati sull'analisi comprovata.
- ~ Fornire supporto analitico ai clienti interni di Novartis

#### Work Experience

- ~ Esperienze interculturali
- ~ Operations management and execution
- ~ Project Management

#### Skills

- ~ Campagne pubblicitarie
- ~ Pensiero analitico
- ~ Notorietà del marchio
- ~ Analisi aziendale
- ~ Reti d'affari
- ~ Collaborazione
- ~ Gestione delle consegne
- ~ Marketing Digitale
- ~ Media digitali
- ~ Marketing via e-mail
- ~ Piani di marketing
- ~ Strategia di marketing
- ~ Campagne mediatiche
- ~ Vendite
- ~ Marketing Strategico

#### Language

Inglese

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.  
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион  
International  
Business Unit  
Sales  
Место  
Китай  
Сайт  
Shanghai (Shanghai)  
Company / Legal Entity  
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd  
Functional Area  
Маркетинг  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
Regolare  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10071439

### **Sr. Business Insight & Strategy Manager**

[Apply to Job](#)  
Job ID  
REQ-10071439

### **Sr. Business Insight & Strategy Manager**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10071439-sr-business-insight-strategy-manager-it-it>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10071439](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10071439)
4. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10071439](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10071439)